ＰＳＩ管理業務を支援する

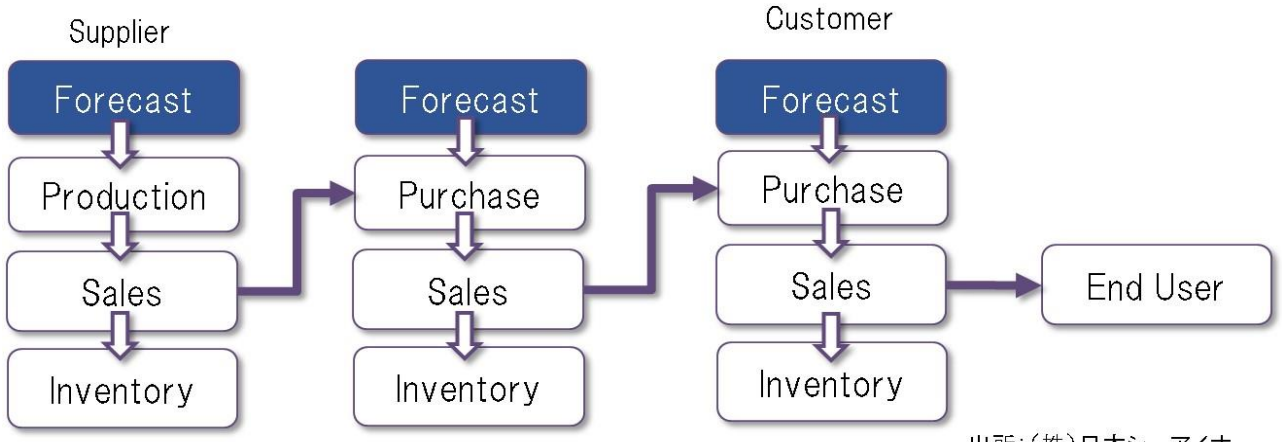
発注支援システム

ＰＳＩ管理業務とは

PSI管理業務とは、Ｐ：Production（製造）あるいはPurchase（仕入れ）、Ｓ：Sales（販売）、Ｉ：Inventory（在庫）を表し、生（生産）販（販売）在（在庫）の計画のことを言います。

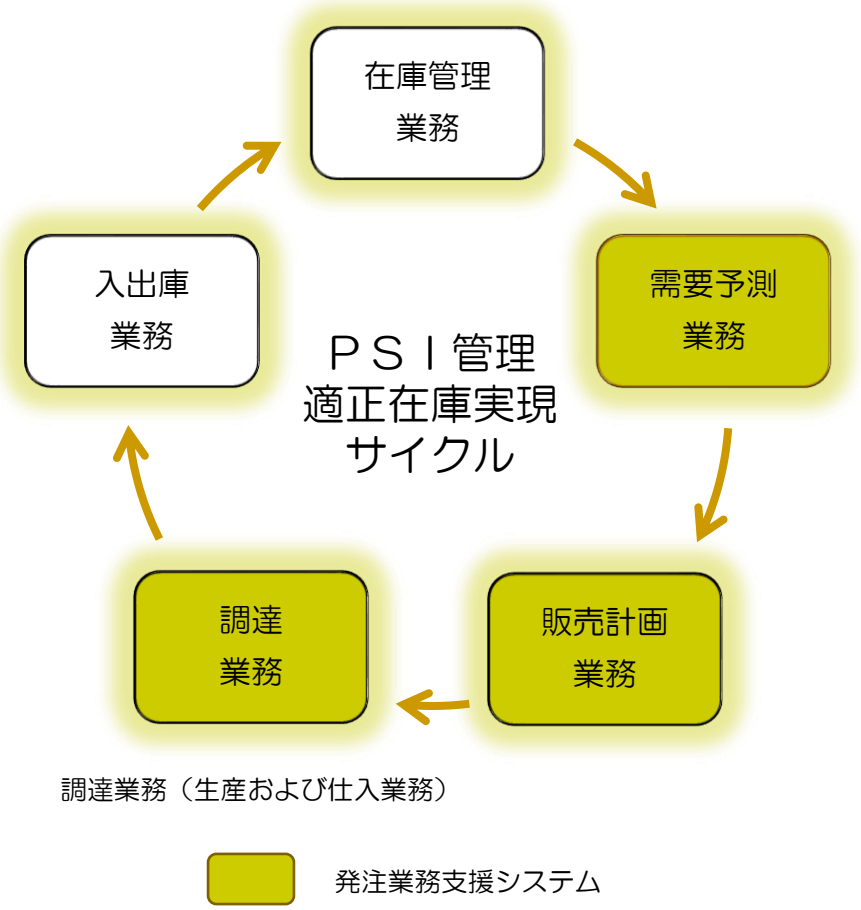
販売計画（月次販売計画や週次販売計画など）を立て、その計画を達成させるために在庫量の計画を立案し、その在庫量の計画に合うように生産量あるいは仕入れ量の計画を行い、実行することです。

PSI管理業務は企業にとっての経営資源や棚卸し資産の適正化およびやキャッシュフローの最適化を図るための重要な経営管理業務です。



出所：（株）日本シーアイオー

発注支援システム機能概要①



販売計画業務

販売計画は製造計画や仕入れ計画の基となり、実際の販売の結果としての在庫量を決定する重要な要素となるため、あらゆる企業での必要かつ重要な業務です。

販売計画立案業務が重要であるにもかかわらず、いまだに経験と勘に頼っている企業が多いことが実情です。

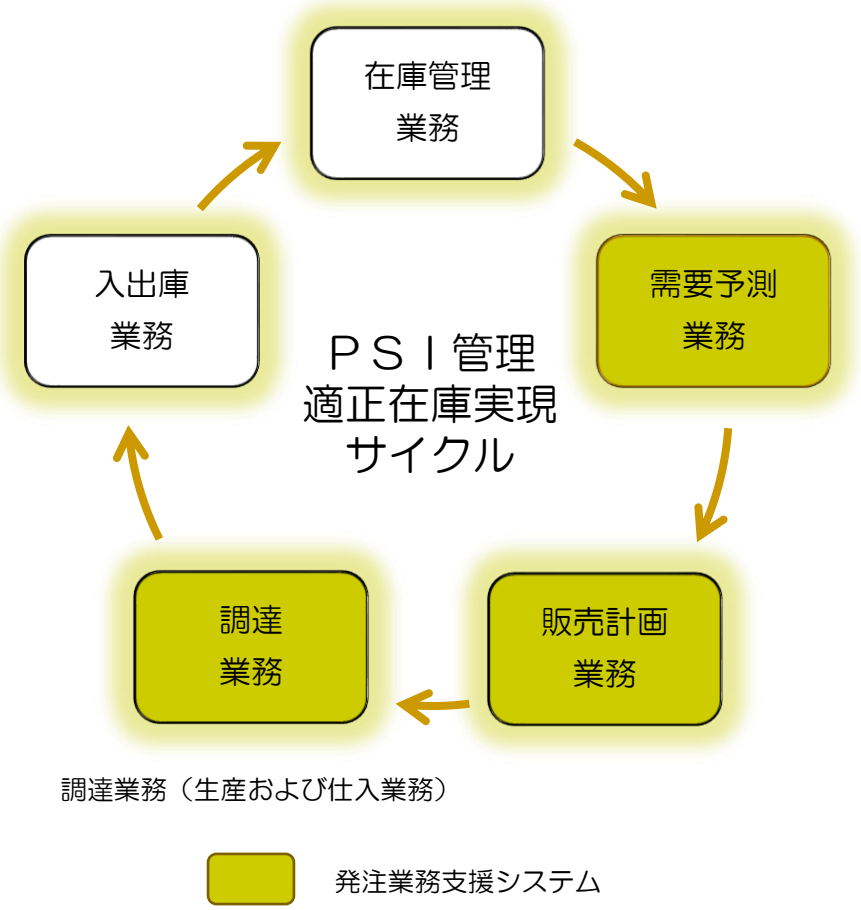
変動が激しい時期こそ計画的な経営が必要であり、論理的な販売計画立案のプロセスが必要です。

需要予測業務

精度の高い販売計画を立案するためには、これまでの【予想】業務から脱却し、**【予測】**することが必要です。

過去の受注実績を分析し、将来の販売計画を、説得力のある、論理的な方法で**【予測】**する業務が需要予測業務です。

発注支援システム機能概要②



在庫計画業務

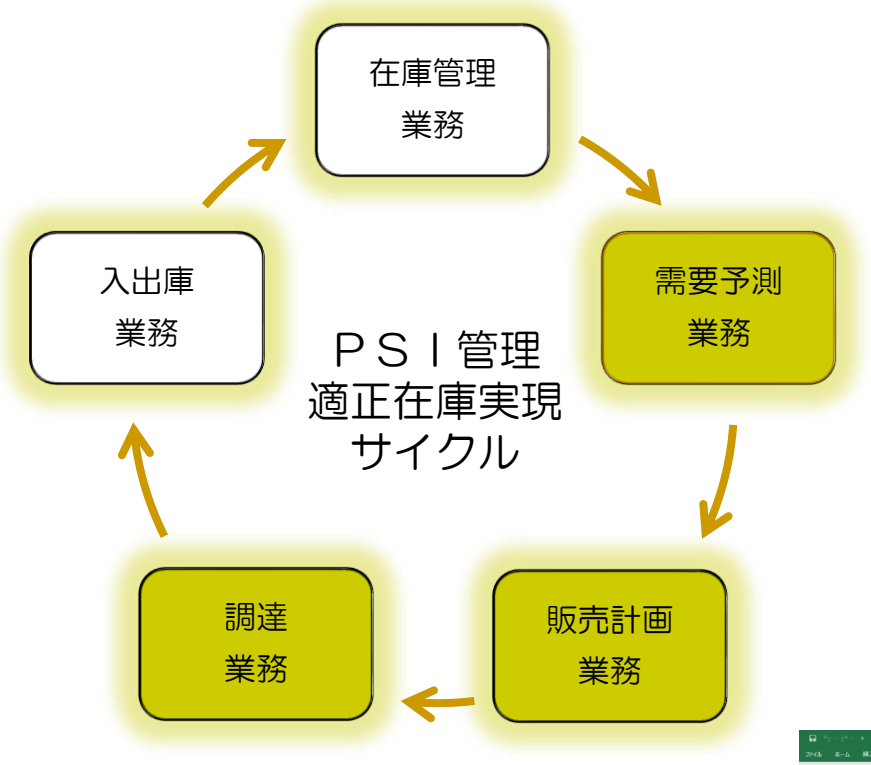
PSI管理の目的は、未来の在庫を適正化することです。月末在庫がどのくらいの量であれば適正在庫量であるかの目標値を決定しなければなりません。
販売計画業務において、顧客満足度を損なわないために、個々の製品のサービスレベル（即納率や許容欠品率）を決定し、製品別の在庫量の目標（安全在庫量）を決定することは、経営管理における重要な業務です。

調達業務

需要予測による販売計画および安全在庫計画に基づく、定期発注方式の場合、製品別の調達リードタイムを考慮し、有効在庫および既に発注している入庫予定量、さらには、最小調達単位などを考慮して、調達量を決定します。

定期発注方式ではない場合には、需要予測により、製品別に調達すべき在庫量（発注点）を設定し、発注点になった場合に調達を行うことになります。

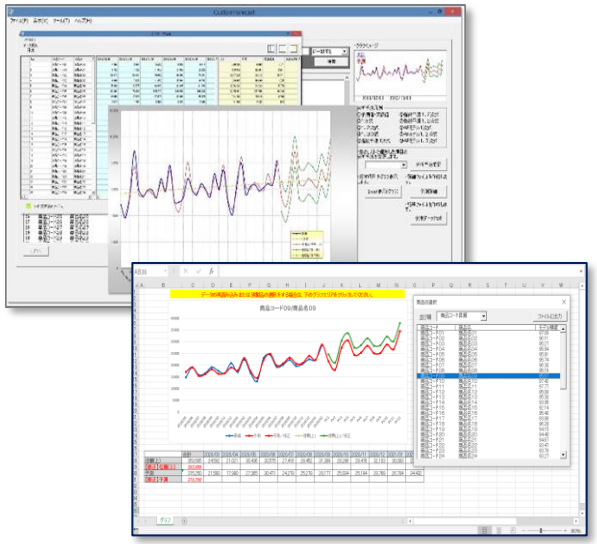
発注支援システム全体概要



調達業務（生産および仕入業務）

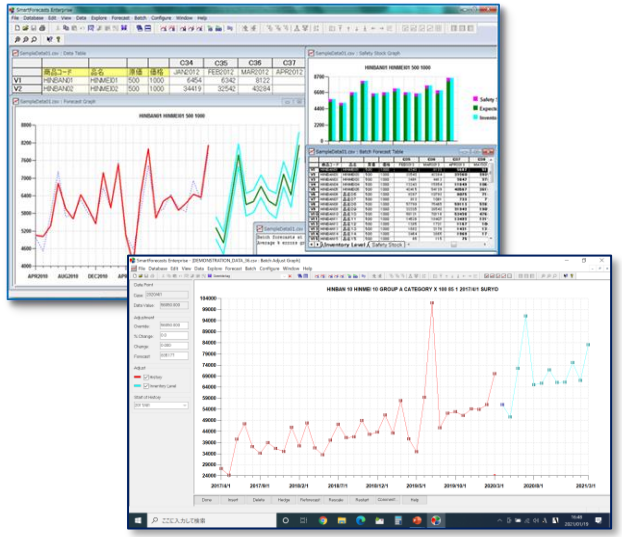
発注業務支援システム

需要予測システム
CustomForecast
（カスタムフォーキャスト）

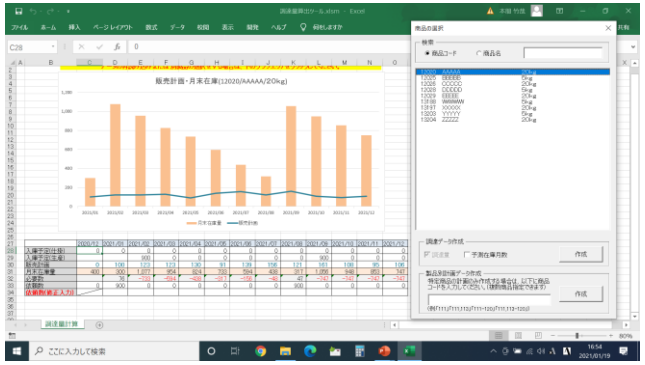


予測値検証／修正ツール

需要予測システム
SmartForecasts
（スマートフォーキャスト）

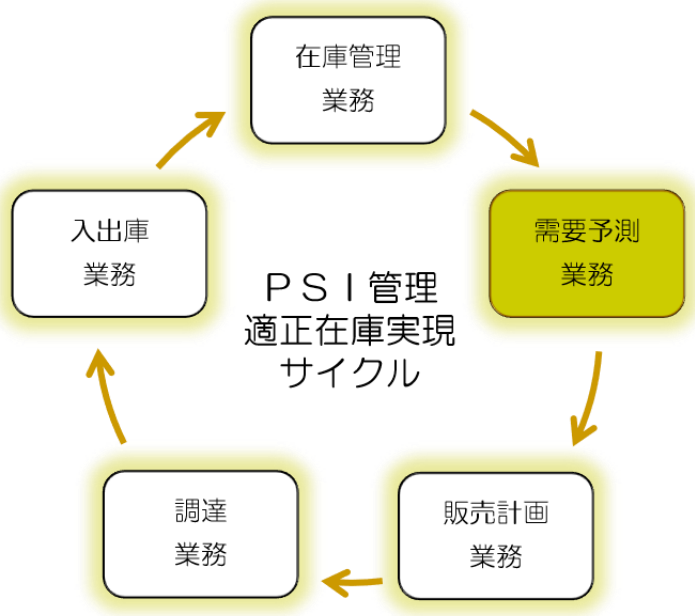


予測値検証／修正機能



調達量算出ツール

発注支援システム（需要予測システム）



調達業務（生産および仕入業務）

需要予測システム

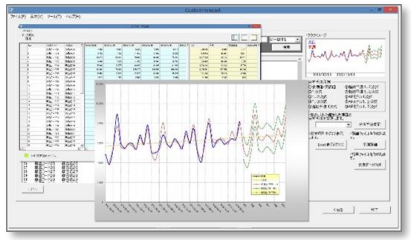
以下の２種類の需要予測システムがあります。

➢ 米国のメーカーで開発された需要予測システム
SmartrForecasts（スマートフォーキャスト）

- あらゆる特性の時系列データに対応
- AIデータなどの外部要因を使用した予測も可能

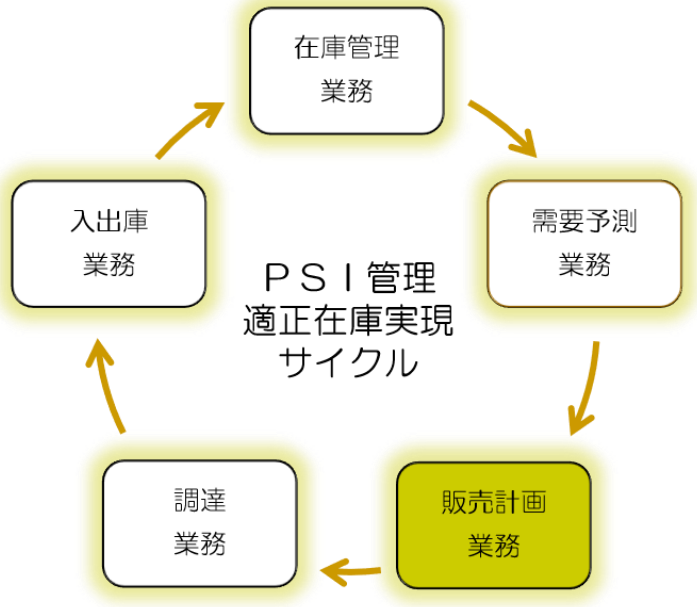
➢ 日本の大学で開発された需要予測システム
CustomForecast（カスタムフォーキャスト）

- 連続型の特性の時系列データに対応



無償有効性分析
実際のデータを使用して予測実行を行い、有効性分析を行います

発注支援システム（販売計画立案）



調達業務（生産および仕入業務）

販売計画立案

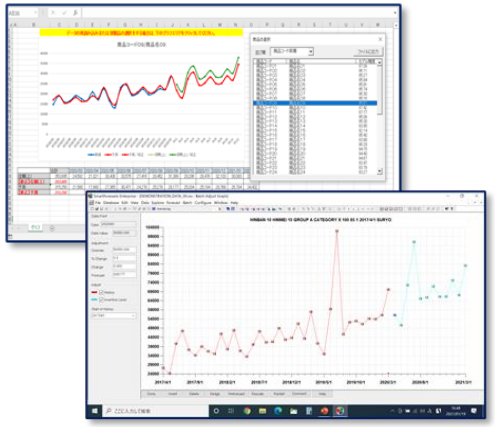
需要予測システムにより作成された需要予測値について、検証および修正を行い、販売計画として確定します。

需要予測システムで作成される予測値は

- 期待予測値
- 安全在庫を考慮した予測値

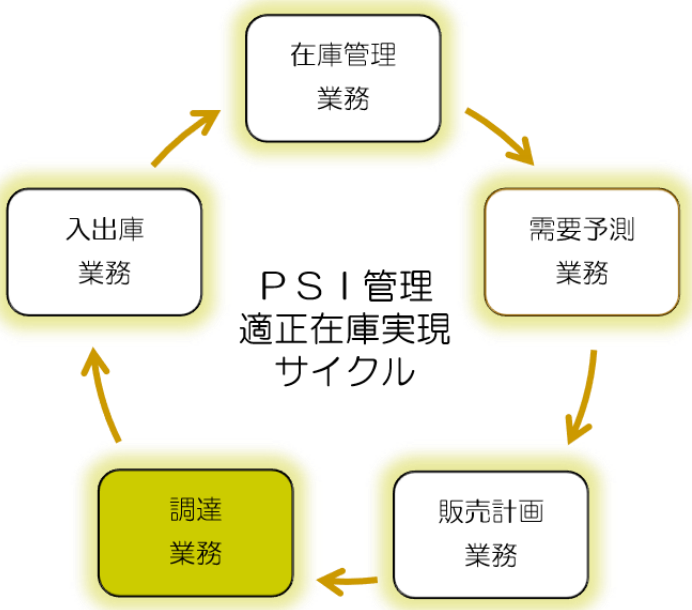
です。安全在庫を考慮した予測値は、安全在庫レベルを指定することにより自動作成されます。

需要予測システムで作成された予測値については予測精度のレポートも出力されますので、予測精度悪いアイテムを検証し、修正します。



最終的に修正および追加された情報が販売計画値として調達業務への基情報となります。

発注支援システム（調達量算出システム）



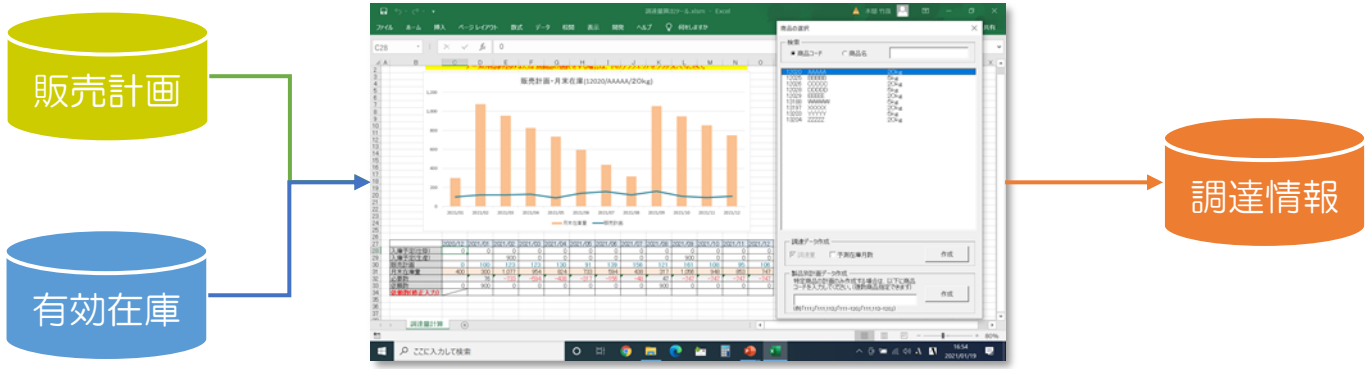
調達業務（生産および仕入業務）

調達量算出システム

最終意思決定され販売計画立案したデータを基に、未来在庫を計画し、その未来在庫達成するための調達量を自動算出します。

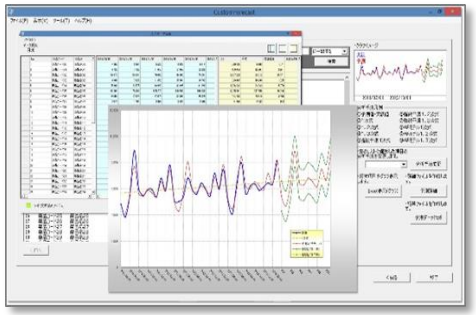
販売計画データとは別に、有効在庫情報を必要とします。
有効在庫情報には、製品別の「月次時在庫レベル」「調達リードタイム」「最小調達単位」「入庫予定」「現在在庫量」等のデータを保有します。

調達情報には、製品別の調達情報が出力されます。

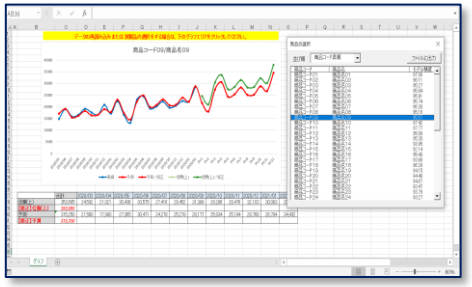


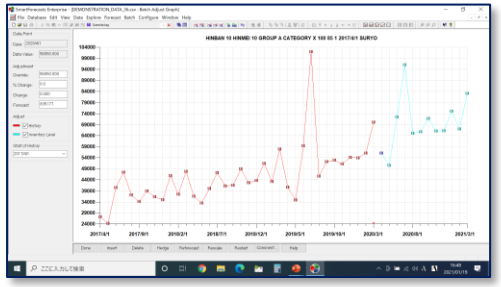
発注支援システムご利用前提条件

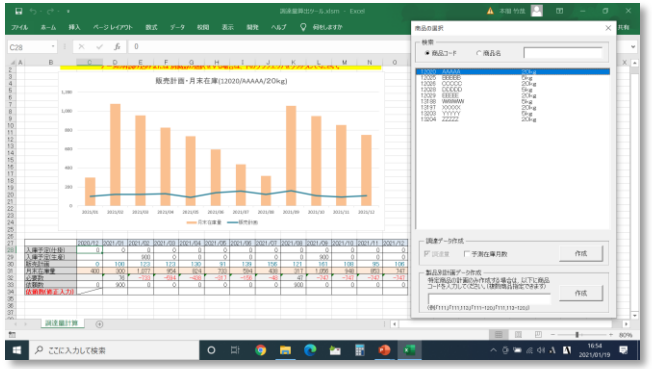
CustomForecast
（カスタムフォーキャスト）



SmartForecasts
（スマートフォーキャスト）







需要予測システム

機能および実際のデータを使用して予測を行った結果を評価し、どちらの需要予測システムを使用するかを選択します。（機能の詳細につきましては、個別の資料をご参照ください。）

販売計画立案ツール

SmartrForecasts　の場合、予測値修正機能が備わっています。
CustomForecast　の場合オプションツールとして予測値修正ツールを提供いたします。（無償提供）

調達量算出システム

現状のシステムは無償提供となりますが、ご使用の企業の業務要件に合わせた改修については改修要件を確認し、有償対応いたします。

発注支援システムご提供方針について

需要予測システムについて

SmartForecasts（ｽﾏｰﾄﾌｫｰｷｬｽﾄ）は需要予測業務に関する機能は全て装備されています。日本市場においては、大企業主体に使用されていますが、高価で操作を習得するための専任者が必要とするなど、中小企業にとっては導入するのが難しいものでした。

CustomForecast（ｶｽﾀﾑﾌｫｰｷｬｽﾄ）は中小企業でも活用できるように、安価で操作の容易なシステムとして産学連携で開発されました。そのために機能は限定されています。

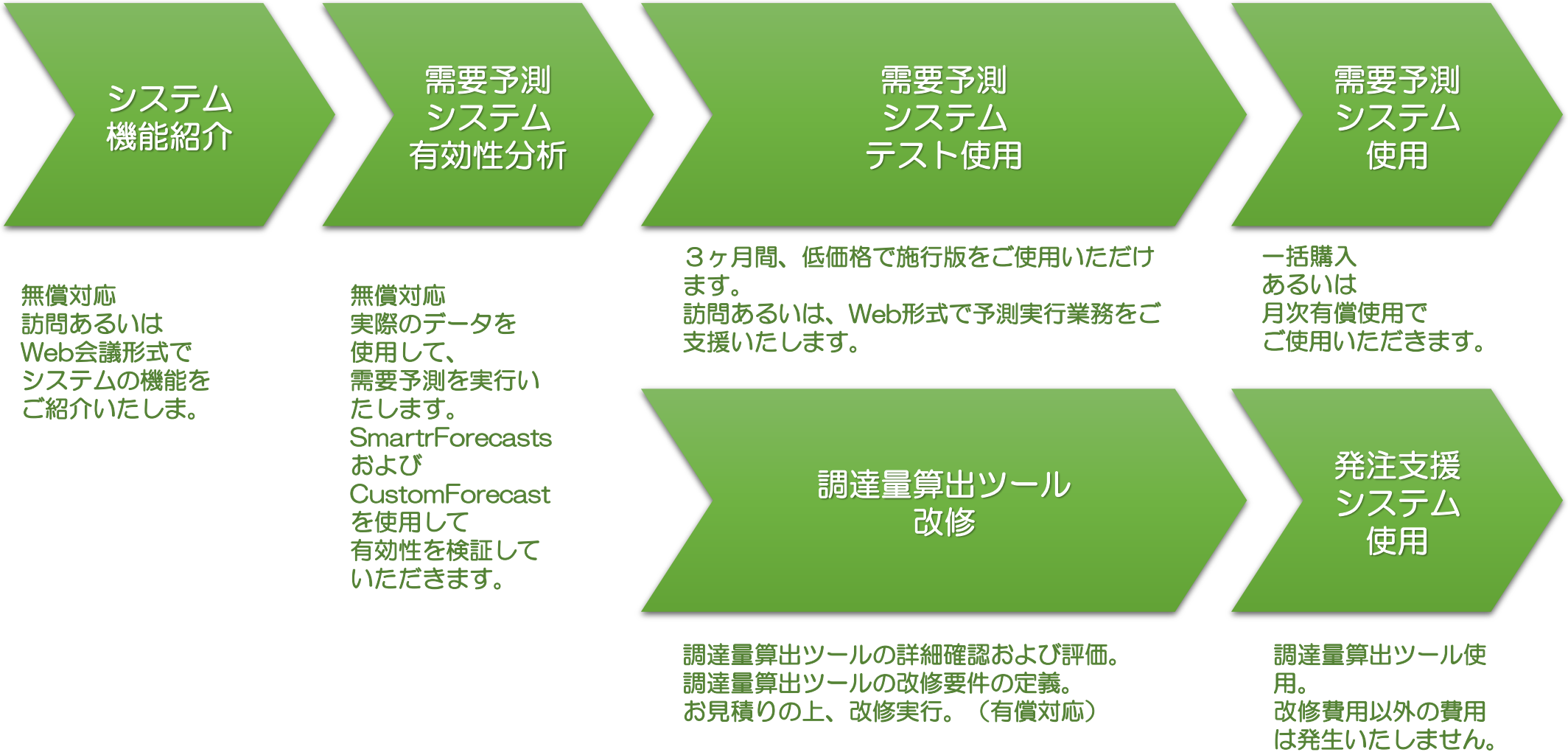
販売計画立案ツールについて

SmartrForecasts　の場合、予測値修正機能が備わっていますが、CustomForecast　にはその機能がないため、オプションツールとして予測値修正ツールを**無償提供**してます。

調達量算出システムについて

調達量算出システムは、CustomForecast　を使用している某医薬品メーカーの要望に応えて、VBAで開発しシステムです。CustomForecast　の予測値（および販売計画立案ツールで検証および修正を行った値）を使用して最適な調達量を算出します。弊社はこのシステムをCustomForecast　をご使用する企業へ**無償提供**しております。ただしご使用企業の業務要件に合わせた改修は有償対応いたします。
また、このシステムは、SmartrForecasts　の使用企業への対応も可能です。

発注支援システム導入支援



発注支援システムについてのお問い合わせ

株式会社日本シーアイオー

SmartForecasts® に関する
アジア圏で唯一の正規販売代理店

株式会社日本シーアイオー

大阪本社
〒542－0081
大阪市中央区南船場2丁目11番13号　福田ビル7F
TEL　06-6244-0860　FAX　06-6244-0831
E-mail　support@jcio.co.jp