ザ・ビジネスモール

成約事例／活用事例のご紹介

ザ・ビジネスモール利用社のお声（商品サービス情報掲載）

**手間をかけなくても、Google等の検索エンジンで上位表示！
イベントの時期などはおかげさまで問合せが多くあり、
大変重宝しています**

株式会社ボンボーン・フェス（越谷商工会議所会員）
所在地：埼玉県越谷市赤山町1-88-5

株式会社ボンボーン・フェス　内田様からのお声

コロナが始まった直後に起業し、集客に大変苦労していました。 そんな中、地元の越谷商工会議所に入会し、販路開拓ツールとして「ザ・ビジネスモール」を紹介いただきました。

前職でECサイトの担当はしていたものの、私自身はITに特別詳しいわけではない状態でしたが、ザ・ビジネスモールは非常に簡単に使う事ができ、まったくITのハードルは感じませんでした。

「冷凍チュロス」を扱っており、特に文化祭やイベントでの引き合いが多い商品となっています。ザ・ビジネスモールでの掲載を通じて、特別なSEO対策をしていないにも関わらず、お問合せの全体量が増えたと実感しており、大変重宝しております。
当社の受入れ規模を超える場合は泣く泣くお断りすることもございますが、企業様からOEMのご相談をお受けする事もあります。

会員であれば利用できるうえ、手間をかけなくても問合せを受けられるのが非常に嬉しい点です。

▼株式会社ボンボーン・フェス様掲載ページと商品画像
https://www.b-mall.ne.jp/CompanyDetail-FZbqCQjuGUgz.html

株式会社ボンボーン・フェス

企業PR

自然解凍するだけの「冷凍チュロス」を製造卸し販売しています。
地域イベントやプロモーションなどでの販促アイテムや小売店での販売、飲食店でのサブメニューなどお気軽にお問合せ下さい。全国へ（沖縄・離島除く）５０本から冷
本場スペインから直輸入した機材と独自のレシピで
・35センチ相当ロングチュロス
・20センチ相当ショートチュロス
・小粒チュロス
・丸形チュロスなど
フレーバーは８種類（随時新フレーバー開発中）
・プレミアムシュガー
・シナモンシュガー
・チョコシュガー
・宇治抹茶シュガー
・むらさき芋シュガー
・きな粉シュガー
・メイプルバニラシュガー
・パンプキンシュガー

越谷チュロス　自然解凍するだけでおいしいチュロス50本～全国へ冷凍便配送

埼玉県越谷市から全国（沖縄・離島除く）の皆様へ冷凍便でお届けします
要でおいしいチュロス（ナイロンポリ個包装対応）
新チュロスマシンで1本1本手造り製造！
スをそのまま冷凍。だからそのまま自然解凍するだけでおいしいチュロス
要、販売の1～2時間前に常温で自然解凍しておくだけ、さらに全て個別包
イベントにオススメ！
期限　解凍日中（およそ8～10時間）
谷チュロスですが、飲食店やキッチンカー向けにオーブン加熱のオペレー
加熱することにより、さらにおいしくお客様に提供することが出来、ロス
出来ます。
わりますが、180℃で5～6分が目安になります。トースターなどは比較的
げやすいので、必ず販売前に実際の機材で試してから提供してください。

ザ・ビジネスモール利用社のお声（企業PR・商品サービス情報掲載）

会議所から店舗のPRやSEO対策に活用できるツールとして紹介を受け入会と本サイトの利用を決めました。PRや商品情報の掲載後、電話でのお問合せが増えるなど、オンラインでの広報の効果を実感しています

花菜様（大阪商工会議所会員）大阪府大阪市中央区安土町1-5-3

花菜　井上様からのお声

昨年6月に店舗を移転したことを機に、店舗ウェブサイトの制作をはじめ販路開拓に注力していたところ、大阪商工会議所の方から店舗のPRやSEO対策に活用できるツールとしてザ・ビジネスモールの紹介を受け、会議所への入会とザ・ビジネスモールの利用を決めました。

ザ・ビジネスモールでは、自社の情報を掲載できる「会社PR掲載」機能を中心に利用しており、多種多様な商品情報やHP・SNSのリンク掲載等、店舗の広報に繋げています。操作方法は難しくなく、日々季節に合った商品情報に更新するなど、掲載内容の充実に努めています。

ページを見た方からお電話等での問合せを受けています。先日は、札幌在住の方から大阪市中央区にあるスペインバルの周年記念に向けたフラワーアレンジメント制作の依頼がありました。遠方からの依頼でしたが、スムーズにお話が進み、スペインの国旗をイメージしたフラワーアレンジメントに仕上げたところ、大変お喜びいただけました。

これからも積極的に活用していけたらと思っています。

▼花菜様掲載ページと商品画像
https://www.b-mall.ne.jp/CompanyDetail-KZbqCQjzGVgy.html

花菜

商い船場から心に残る贈り物を。花菜の花ギフト。

企業PR

堺筋本町の花屋「花菜（hana）」は贈る方の想いに寄り添い、受け取る方の心に残るフラワーギフトをご提案しています。
花束・アレンジメント・胡蝶蘭・観葉植物
日・お見舞い・お供えなど様々な人生のシ
法人様や店舗様向けの定期装花やイベント
す。
小さなお花にもあなたの大切な想いを込め
地域密着の花屋として、急なご依頼や当日
オンラインでのご注文や配送も可能です。
い合わせください。
船場生まれの54歳。花菜 (hana) 店主です
地元企業様とのコラボを是非お待ちしてい

花菜 (hana) 大阪市中央区のお花屋さんです。

お店のプロフィール

せんば地区。本町・堺筋本町・北浜・淀屋橋で開業し50余年。お花のことならお気軽にご相談ください。
1級フラワー装飾技能士（2名）常在しています。

店舗名

花菜 (hana)

問合せ電話番号

常時在籍しています。お花に関することならお気軽にご相

開店・移転祝いに上品な胡蝶蘭【法人・個人どちらも対応】

移転祝い・受賞祝いなど、法人・個人を問わずご注文いただけます。花菜（hana）では、ご希望の色合いや本数、立札の内容などに応じて、丁寧にご対応いたします。

白の大輪胡蝶蘭を中心に、ピンク系やリップ系、ミディサイズの可愛らしい胡蝶蘭など、各種ご用意可能。品質の良い生産者さんから仕入れた元気な胡蝶蘭のみを取り扱っております。

メッセージカードや立札（木札・紙札）の対応も無料。企業名や個人名、肩書きなども正確に記載いたします。ラッピングも無料で、落ち着いた雰囲気から華やかな装いまでお選びいただけます。

大阪市内への配達はもちろん、宅配便での全国発送（配送可能地域のみ）もご相談可能です。複数台のご注文、法人様まとめ注文も対応しております。

大切なシーンを彩る胡蝶蘭を、安心してご依頼いただけるよう丁寧にご対応いたします。

関連ページ
https://hananoshow.com/works/phalaenopsis/

商品情報や自社サイト等へのリンクが多数掲載され、積極的に活用されている

マッチした企業と継続的な取引に発展！

化粧品・美容商材の卸売及び美容機器等の販売
https://frontop.biz/

2025年1月29日
「買いたい案件」登録

買い手　株式会社フロントップ（大阪商工会議所会員）

- ザ・ビジネスモールは、買い手としても売り手としても利用しており、新規の商材や販路の開拓に活用しています。
- ディープインパクト様の商品は非常に魅力的な化粧品商材であった為に、 弊社の既存取引先店舗様へ案内した結果大変気に入っていただき、今回の商談後も毎月継続的に仕入させていただいております。
- ザ・ビジネスモールは、新規の取引先様と出会えるツールとして非常に有効的なサービスに感じております。

ECモールで販売可能な美容商材をお持ちのメーカー様、卸様、募集します

募集

商談成立
2025年６月1日

提案

化粧品商材を提案

- ザ・ビジネスモールの案件は日常的にチェックし、関連性の高いものには積極的に売り手として応募しています。
- 今回のフロントップ様は、直ぐに弊社までお越しいただき、その後商談から成約までスピーディーに進みました。今後新たな商品や事業についても取引を展開する見込みです。
- ザ・ビジネスモールは操作が分かりやすく、関心分野の案件が登録される度にメールで通知されるため、自社に合った取引先を見つけやすいと感じています。

売り手　株式会社ディープインパクト（大阪商工会議所会員）

エイジングケア化粧品の販売、美容医療メディアの運営等
https://www.b-mall.ne.jp/company/nahls/

マッチした企業と継続的な取引に発展！

化粧品・美容商材の卸売及び美容機器等の販売
https://frontop.biz/

2025年1月29日
「買いたい案件」登録

買い手　株式会社フロントップ（大阪商工会議所会員）

- ザ・ビジネスモールは、買い手としても売り手としても利用しており、新規の商材や販路の開拓に活用しています。
- ディープインパクト様の商品は非常に魅力的な化粧品商材であった為に、 弊社の既存取引先店舗様へ案内した結果大変気に入っていただき、今回の商談後も毎月継続的に仕入させていただいております。
- ザ・ビジネスモールは、新規の取引先様と出会えるツールとして非常に有効的なサービスに感じております。

ECモールで販売可能な美容商材をお持ちのメーカー様、卸様、募集します

募集

商談成立
2025年６月1日

提案

化粧品商材を提案

- ザ・ビジネスモールの案件は日常的にチェックし、関連性の高いものには積極的に売り手として応募しています。
- 今回のフロントップ様は、直ぐに弊社までお越しいただき、その後商談から成約までスピーディーに進みました。今後新たな商品や事業についても取引を展開する見込みです。
- ザ・ビジネスモールは操作が分かりやすく、関心分野の案件が登録される度にメールで通知されるため、自社に合った取引先を見つけやすいと感じています。

売り手　株式会社ディープインパクト（大阪商工会議所会員）

エイジングケア化粧品の販売、美容医療メディアの運営等
https://www.b-mall.ne.jp/company/nahls/

皆様にお勧めしたい商談システムだと思います。

代表取締役　藤田美千子様

・ハンドベルの出張演奏・出張指導・企業研修等の出張レッスン
・練習用ハンドベルの開発・製造販売
https://kanade-ongaku.com/

買い手　株式会社奏音楽企画（柏商工会議所会員）

- 既に入会済の経営者仲間から勧められ柏商工会議所へ入会し、柏商工会議所のホームページからザ・ビジネスモールを知り、登録しました。
- 開発したパーツを量産するにあたりコストダウンをして制作してくれる工場様を探さなければならなくなったため、案件を登録しました。
- 数社からの提案が有り、実際にお会いしてお話しも聞き、最終的にこの企業様にと思うところに出会えました。
- とても良い企業様に出会えて大変満足しております。今回は、ご縁がなかった企業様にも色々なアドバイスをいただき、感謝しております。
- 今後もザ・ビジネスモールを利用し皆様にお勧めしたいシステムだと思います。

2024年5月19日
「買いたい案件」登録

練習用ハンドベルに使用する樹脂パーツを量産してくださる企業を探しています。

募集

商談成立
2024年6月12日

提案

ｽﾃﾝﾚｽ、ｱﾙﾐ、黄銅、鉄、ﾌﾟﾗｽﾁｯｸ素材を中心にNC旋盤、ﾏｼﾆﾝｸﾞ装置等で機械加工を行っています。
https://www.adjnet.co.jp

代表取締役　保谷 博様

- 輸出のための「原産地証明書」を取得するために、10年以上前に武蔵野商工会議所に入会しザ・ビジネスモールに登録しました。
- 案件のメールタイトルを見て、いつも提案を判断しています。今回も「樹脂パーツ」というキーワードが有ったので申し込んでみました。
- 今回の案件は、こちらの提案である機能優先を考慮していただいたので、スムーズに運びました。
- 提案した案件に成約しなくても、別件で繋がったりしています。商工会議所が運営しているので今後も是非、使わせていただきます。

売り手　株式会社アジャスト（武蔵野商工会議所会員）

効率的に全国の様々な企業とつながることができる

EC第一事業部部長　岡　英嗣様

フレグランスや化粧品を中心に当社バイヤースタッフが厳選した商品をECサイトにて販売しております。
https://www.seziall.co.jp/

買い手　　株式会社セジオール（尼崎商工会議所会員）

- ギフトショーなどに出掛けて行き、直接売り手の企業様と会って商材やお取引先様を探しておりますがさらに間口を広げていきたかった為、2020年にザ・ビジネスモールに登録しました。
- 今回は、メッセージのやり取りの後、弊社までお越しいただき直接お会いし、成約まで1週間程で非常にスムーズにお取引が完了しました。その後も毎月、継続的に仕入れさせていただいております。
- これまで15件の買い手としての成約件数が有ります。今後も積極的に、ザ・ビジネスモールを継続的に利用させていただきます。全国の様々な企業様と繋がれるので非常に効率的だと思います。

2024年5月17日
「買いたい案件」登録

国内大手ECモールにて販売可能な商品を探しています

募集

商談成立
2024年６月２５日
カー用品提案

提案

自動車部品･用品の卸商
（業界40年）

営業部課長　松田伸崇様

- ザ・ビジネスモールは、売り手としても買い手としても日常的に利用しており、とても魅力のあるサイトです。
- 今回のセジオール様は、近距離ということもあり、直ぐに商談のお時間をいただき→見積→ご注文→納品とスムーズにすすみました。
- 今後も、お互いのビジネスチャンスを広げるためにもたくさんの企業様にザ・ビジネスモールを使ってほしいと思います。

売り手　　有限会社ブライトン（大阪商工会議所会員）

両社共　ザ・ビジネスモール初参加のマッチング

代表　赤松　陽介様

Webアプリ・ホームページ制作、webシステム開発、ITコンサルティング、オンサイト対応、印刷物製作等
http://penguin-colony.com/

買い手　PENGY MAGIC（大阪商工会議所会員）

- これまで、発注先を探すにも手探りで探してきたが、個人事業者ということもあり信頼を得られず取引きに至らないこともあった。
- 今回は、出会いを求めて大阪商工会議所へ入会。ようやく、「ザ・ビジネスモール」にたどりついた。
- 初めて案件を登録し、直ぐに提案があり商談開始後わずか1週間程で成約に至った。
- 商談先が会員企業という安心感が有り、会社の取引内容の規模に関わらずマッチングが実現出来るので今後も安心して最優先に利用していきたいです。

2024年4月25日
「買いたい案件」登録

A5サイズのチラシ印刷が可能な業者を探しています

募集

商談成立
2024年5月13日

提案

印刷・図面・製本・看板・スキャニングでお困りごとを解決します
https://www.kinki-net.com

代表取締役　宮本　佳典様

- 昭和40年創業の印刷・製本等中心に展開してきました。
  さらに、営業のチャンネルを増やしたいとツールを探していたところ、会議所担当者からザ・ビジネスモールを紹介され登録。
- 今回始めての提案でしたがサンプル送付後、即日で 印刷データを受け取り大変スピーディーに成約まで進みました。
- 商工会議所を通しているというお互いの信頼のもと、取引ができる点に最大の魅力を感じています。

売り手　株式会社キンキ（堺商工会議所会員）

新たな仕入先獲得！今後も継続的に取引予定！

買い手　マルナカ商事株式会社（京都商工会議所会員）

- オリジナルのスカーフを製造・販売する中で、数十年に渡ってスカーフの四隅に付けている金属メッキのパーツを仕入れていた工場がなくなってしまったことから、新しい仕入れ先を探すために案件を登録しました。
- 金属パーツ既存の取引先から7件の提案がありましたが、やりとりが丁寧でレスポンスも早かった売り手を選びました。
- 金型も一切ないところからの製造依頼でしたが、出来上がりに満足しています。今後も継続的に同社と取引していく予定です。

2023年11月6日「買いたい案件」登録

スカーフ用金属パーツを探しています

募集

商談成立

2023年12月11日

提案

オリジナルのスカーフに取り付ける金属パーツ3000個

- 商談マッチングサイトを探す中で、製造業関係の案件が多いことから、2022年にザ・ビジネスモールに登録しました。
- 普段は自動車部品や機械部品、電子部品を得意としているので、この分野は初めての試みでした。パーツも複雑なので苦労もありましたが、これまで蓄積してきた技術力を活かし、金型製作から量産まで行うことができました。
- ザ・商談モールに掲載されている製造業関係の案件は、図面をあげている方も多いので、寸法や材料がわかりやすく使いやすいです。

売り手　MEi株式会社（静岡商工会議所会員）

生地のプリント、特殊加工のほか、オリジナルブランドで、レディーススカーフ、レインコート、帽子等の服飾雑貨を製造販売している。http://ballett.jp

進藤　雅絵　様

↓ 金属パーツを付けたスカーフ

↑ スカーフに取り付ける金属パーツ

各種金型等を取り扱い、海外拠点との直接取引で速やかな見積り、低価格、短納期、高品質を実現。
https://meise.jp/

業務課　中野　裕太　様

取引を通じ特許も申請！新たな業界でのビジネスチャンスにつながった！

買い手　大阪ガス株式会社（大阪商工会議所会員）・名張近鉄ガス株式会社（名張商工会議所会員）

2021年1月22日 「買いたい案件」登録

プロパンガスボンベの最適配送方法の選定システム

募集

商談成立・受発注

2024年4月1日

提案

自社開発の自動配車システムの機能をカスタマイズ提供

売り手からの声（代表取締役　荒木智様）

- 現在弊社が最も力を入れている「自動配車システムTOMAS」に関係がありそうな案件があればと考え、ザ・ビジネスモールを利用しています。過去に3回提案しましたが、今回が初めての成約となりました。
- 今回は、大阪ガス様がザ・ビジネスモール上に登録した発注案件に応募し、大阪ガス様の子会社で依頼主である名張近鉄ガス様と商談を行いました。
- 元々、弊社はLPガスの配送業務についてほとんど知見が無かったのですが、商談を通じ勉強しながら提案内容をまとめました。また、買い手から実際の配送実績データを頂き、弊社システムにて自動配車のシミュレーションテストを実施させて頂いたところ、非常に配送効率が高くなる結果が出たこともあり、買い手から高い評価を頂きました。一方、いざ発注という段になり、買い手内部から他社からも相見積もりを取るべきとの声があがったため、成約に至るまでに多くの時間を要しました。
- しかし、商談が成立するまでの間に、弊社独自にLPガス配送業務に関する研究を進め、特にLPガス配送業務に必要な「敷地内ルート」という機能を開発し、先日特許の申請も行いました。
- その甲斐もあり、現在はLPガス大手企業(元売り企業)との協業の話や、大手LPガス配送会社から商談の話を頂くなど事業に広がりを見せつつあります。
- 今回の案件を通じ、LPガス業界に向けて大きなビジネスのきっかけを頂き、大変感謝しております。

売り手　株式会社ジェイ・ビー・クラフト（大阪商工会議所会員）

企業向けシステムの開発やコンサルティング、パッケージソフト開発等を手掛けている。
https://www.jbcraft.co.jp/

ザ・ビジネスモール

１回きりではなく継続的に取引できる！

買い手

株式会社サツキャリ
（札幌商工会議所会員企業）

代表取締役社長　川田 孝様
札幌で60余年の実績がある老舗の人材派遣会社。市内百貨店様や量販店様に対し、スキルの高い販売員を長年手配しているほか、イベントや催事の企画等も行っている。

- 札幌商工会議所の勧めもあり、2020年からザ・ビジネスモールを利用しています。最初は、新規事業立ち上げに伴う販路拡大のため、売り手として利用し始めましたが、イベント企画事業を始めた際に、買い手としても使えるのでは、と思い、現在は、様々な催事の際の仕入れ先募集に活用しています
- 西尾茗香園さまもエイチラボさまも、商材がイベントの趣旨にマッチしていたため取引開始となりました。また、この2社とは、1回限りではなく、継続的な取引になっています。
- 自身で一から取引先を探すとなるとなかなか大変ですが、ザ・ビジネスモールでは、毎回多くの提案が届き、全国の優れた商品と出会えるので助かっています。今後も活用していきたいです。

売り手　　**商談成立**

2023年11月24日 買いたい案件
「来年(2024年の)バレンタイン催事で販売する商品」

西尾茗香園（堺商工会議所会員企業）

5代目当主　西尾晋造様　1854年創業の老舗。全国・海外に向けて、日本茶の製造販売を行っている。

「抹茶ショコラ」で成立！

- 新しい商材の販売先を考えて、ザ・ビジネスモールに登録しました。これまで50件以上の案件に提案しており、これがきっかけで取引が続いてる企業もあります。
- サツキャリさまとの取引は2回目でした。スムーズに発注が進み安心して取引ができました。

2023年12月27日 買いたい案件
「 ”来年(2024年)2月の猫に関連するイベントで販売する【猫をモチーフにした商品】」

株式会社エイチラボ（東京商工会議所会員企業）

代表取締役 大平ひとみ様　人や環境へのやさしさを追求したサステナブルな化粧品開発・販売および化粧品開発コンサルティング業を行なっている。

「猫パッケージの洗顔用石鹸」で成立！

- サツキャリさまとは1度成約したことがあったので、猫に関連するイベント出展先を探している際に相談したところ、イベント企画、さらには今回の商品の成約につながりました。
- 次回は、サスティナブルな商材の取引先を探すため、買い手として案件を登録する予定です。

信頼のできる事業者と、身の丈に合った取引ができることが魅力！

買い手　ナレッジ・プログラミングスクール（東京商工会議所会員）

2021年9月22日 「買いたい案件」登録

ブラウザで動くタイピングサイトの開発

代表　市川　葉子　様

子供向けプログラミング教室を運営。学校や商業施設などでのプログラミングワークショップも行っている。
https://knowledge-p.jp/

買い手からの声

- 起業した2019年に、ザ・ビジネスモールに登録しました。
- 近隣小学校でのタブレット導入支援業務に携わった際に、タイピング教育の必要性を改めて感じ、システムを開発しようと思い立ちました。そのためには、一緒に開発してくれるパートナーが必要だったので、はじめて「ザ・商談モール」を利用しました。
- 案件を登録するとすぐに応募が届きました。**利用者はみな商工会議所の会員とあって、きっちりした提案が多く安心感がありました。また、中小企業が中心のため、大手とは違って価格面でも納得のいくものが多く使いやすさを実感しました。**9件応募がありましたが、一番見積書の項目設定が丁寧で信頼感のあった企業に依頼することになりました。
- 開発までは苦労の連続でした。しかし、ただ売り手に業務を委託するのではなく、共同開発という形で進めていけたため、リリース後の機能改善もやりやすくなり、満足しています。
- 今回開発したシステムを通じ、子どもたちみんなにきれいなタッチタイピングができるようになってほしいと考えています。

募集

商談成立　**2021年10月**

サービス提供開始　**2023年3月**

提案

タイピング練習サイト「ナレッジタイピング」を共同開発

売り手　株式会社Innovation Plus（松戸商工会議所会員）

IT事業と電気自動車事業を行う事業者。IT関連では、システム導入やIT受託開発を行っている。
https://innovation-plus.jp/

代表取締役社長　友田　雅宏　様

8割にのぼる高い成約率が魅力！

買い手　株式会社共成（和泉商工会議所会員）

- 今まで部品購入をしていたサプライヤーに調達不安があったことから、新たな取引先を探すため、2020年にザ・ビジネスモールに登録しました。
- 今回は、4件の提案がありましたが、価格面、レスの早さ、そして、仕様が難しいものにもかかわらず図面通りの対応がいただけるという点に魅力を感じ、ホシモト様に決めました。
- これまで10件の買いたい案件を登録しましたが、成約率は8割にのぼっています。幅広い提案が届き高い成約率があること、急ぎの案件にも対応できる取引のスムーズさが、ザ・ビジネスモールを利用し続ける理由です。

営業部　課長代理
磯脇　洋平　様

農機・自動車・建機用各種コントロールケーブルのほか、金属加工品のOEM製造を行う製造販売メーカー。
http://kyosei-ltd.com/

2023年10月31日　「買いたい案件」登録

ロッド棒の加工ができる業者様を探しています

募集

商談成立
2023年12月6日

提案

ロッド棒500本

- BtoBのマッチングサイトを探す中で、無料で利用できるザ・ビジネスモールを知り登録。2007年より利用しています。
- メールで届く買いたい案件を日頃からチェックする中で、今回は自社にぴったりの案件だと思い応募しました。提案したその日に見積書を提出し、翌日には商談が成立するなどスピード感ある取引ができました。
- 商談のみならず、ザ・ビジネスモール上の自社ページや、自社ページにリンクを貼った自社サイトが検索上位に来るといった、ザ・ビジネスモールが持つSEO効果にも魅力を感じています。

分電盤、配電盤等 電気BOX用蝶番、ハンドル、切削加工品、プレス加工品の製造販売メーカー。
https://www.hoshimoto.co.jp/

常務取締役
星本　賢治　様

売り手　株式会社ホシモト（大阪商工会議所会員）

質問コーナーがあるのでスムーズに取引可能

買い手　株式会社ディー・アイ・ジー・ジャパン（東京商工会議所会員）

- 東京商工会議所の紹介で、創業した9年ほど前から「ザ・ビジネスモール」を利用しており、買い手としても売り手としても成約実績があります。
- 10件ほどの提案がありましたが、配送だけでなく、梱包まで一貫して対応いただける点に魅力を感じ、南和さんに決めました。
- 新しい企業と知り合うことで、その時の登録案件のみならず、後の別案件でのマッチングにもつながるので、ザ・商談モールを活用しています。

代表取締役社長
山本 哲　様

OEM/ODM受託や、WEB小売を通じた商品の販売支援を行っている「ものづくり」に焦点をあてた企業。
https://www.dig-japan.co.jp/

2023年6月26日 「買いたい案件」登録

エンドユーザー向けの個別出荷対応が可能な物流業者様を探しています

募集

商談成立
2023年8月4日

提案

会員限定のクローズドECマーケットの物流部分の委託

- これまで、既存の取引先とその紹介の顧客が中心で、新規営業にはあまり力を入れていませんでしたが、今年に入り、新規営業に力を入れ始めた中で、万博関連の商取引も扱っている（※BM万博商談のこと）を知り、ザ・ビジネスモールに登録しました。
- これまで商談サイトなどの利用経験が少なく、不安もありましたが、「ザ・商談モール」には質問コーナーがあるため、事前に他社の質問を確認でき、取引がスムーズに進むので便利でした。
- また、自社では当たり前だと思っていたこと（梱包～配送までの一貫体制）が取引の上で強みになるということも知ることができ、良かったです。

売り手　株式会社南和（大阪商工会議所会員）

メール便配送等を中心に成長してきた運送業者。ECサポートサービスや倉庫サービスも展開。
https://www.nanwa-group.jp/

メディア部　営業部長
高丸　祥和　様

提案が届くのが早く、パートナー探しに便利！

買い手　　ＥＮＴ（大阪商工会議所会員）

- 3年ほど前、営業ツールとして使えるサイトがないか探している中で、ザ・ビジネスモールに登録しました。買い手としての利用は今回が初めてでしたが、無事成約につながりました。
- 10件の提案がありましたが、実績が明示されており、求めているものにぴったり合っていた売り手を選びました。
- 通常のインターネット検索でパートナー探しをするのは大変ですが、ザ・商談モールを使えば、すぐに多くの提案が来るので便利です。

コンピュータシステムの開発をサブスクリプションで提供する個人事業主。IT導入のためのコンサルティングも行っている。
https://system-ent.com/home/

代表
藤本　淳司　様

2023年6月14日 「買いたい案件」登録

ウェブアプリの障害対応をお願いします。

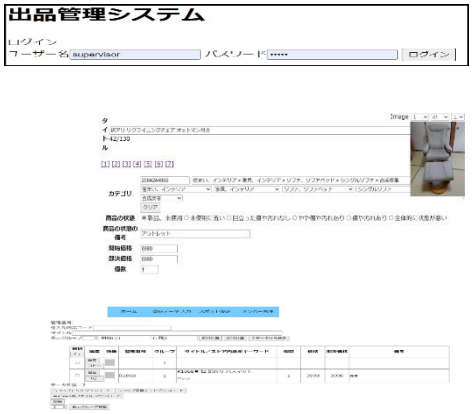
募集

商談成立
2023年7月1日

提案

買い手事業者開発のウェブアプリの障害対応に継続的に対応するパートナー

ネットショップ用のデータを複数人のグループで作るためのアプリ　管理画面　　↓



- 昨年10月に開業し、所属の商工会議所のすすめもあって、入会後すぐにザ・ビジネスモールに登録し、今回が初めての商談成立となりました。
- 提案をコンパクトにわかりやすくまとめるなど、相手側に沿った工夫をしたことなどが、成約につながったのだと思います。
- ザ・ビジネスモールは、小規模事業者や個人事業主の登録が多く、自分の求めている規模の取引ができるのでありがたく思っています。今後もメール等をチェックして、継続的に活用していきたいです。

DX・業務改善・IT人材育成のコンサルタント、Webサービス構築のエンジニアとして活動する個人事業主
https://naraweb-lab.com/

代表
木築　一人　様

売り手　　Webで良くするLabo（奈良商工会議所会員）

自社の利用に加え、関係先にも紹介しています！

買い手　株式会社フジヤマトレード（東京商工会議所会員）

- 東京商工会議所のメルマガで知り、ザ・ビジネスモールに登録しました。仕入先を探す目的で利用しており、今回が初めての成約となりました。
- 手に取って見たかったので、実際に売り手企業を訪問。複数社から提案がありましたが、品質面や国産へのこだわりから、同社に決定しました。
- ザ・ビジネスモールは、登録者が多いので、取引先が探しやすくありがたいツールです。

ネット通販に力を入れている卸・小売事業者。自社でも、独自の商品開発を進めている。
https://fujiyamatrade.com/

代表取締役
大宮　高志　様

2022年12月9日　「買いたい案件」登録

帽子にとりつけるゴムバンドを作ってくれる工場を探しています

募集

商談成立
2023年3月1日

提案

『サウナ用ハット』をまとめるゴムバンド

帽子の上部のゴム部分を発注
→

帽子を小さくまとめるのに利用
←

- 普段から、ホームページやメールなどで、自身に関係がある案件がないかチェックしており、対応できそうなら手を挙げるようにしています。主に売り手としての利用を想定しており、今回は5回目の成約となりました。
- 今回は、サウナハットに使用するゴムバンドという、自分が全く知らなかった商品に関する注文であり、なおかつ複数の提案があったと聞きましたが、これまでの実績をお送りしたのが功を奏したのか、提案の翌日には先方の社長様にご来社いただき、とんとん拍子で商談が成約しました。
- また、自社が提案するだけではなく、取引先が対応できそうな案件があればザ・ビジネスモールの利用を紹介することもあります。

売り手　森製紐株式会社（大阪商工会議所会員）

創業70年以上。主に紐やゴム製品を取り扱う製造・販売会社。
http://www.mori3.co.jp

代表取締役社長
森　真彦　様

当初の予定になかった会社紹介パンフレットも受注！

買い手　株式会社ヒトミソフト開発（広島商工会議所会員）

- 広島商工会議所の紹介で、ザ・ビジネスモールに登録しました。主に自社製品開発におけるパートナーを探す目的で利用しており、買い手としては今回が3回目の案件登録、売り手としても成約実績があります。
- 合計30件以上もの提案が届きましたが、今回の成約先はホームページに実績やサンプル動画を掲載しており、デザインも出来上がりのイメージと合っていたこともあって、即決させていただきました。
- また、同社には、当初予定していた商品PR用の動画、パンフレットのみならず、会社紹介のパンフレットも同時に作成いただきました。

2022年10月17日　「買いたい案件」登録

商品PR用の動画、パンフレットの制作依頼

募集

商談成立

2022年10月31日

提案

自社製品PR動画・パンフレット＋会社紹介パンフレット

- 新規の仕事を獲得するため、売り手利用を想定して、ザ・ビジネスモールに登録しています。
- 以前より、提案自体は行っており、商談に進む案件もありましたが、今回が初めての成約となりました。ライバルは多くいましたが、動画の提案にシナリオをあらかじめ付けるなどで、他社と差別化できたのだと思います。
- また、同時に会社紹介のパンフレットも受注いただき、ザ・ビジネスモールを通じ新たな取引先と知り合えてよかったと思っています。

売り手　株式会社キャップス（大阪商工会議所会員）

ユーザー様の視点に立った「人にやさしいシステム作り」をモットーに、誰にでも使いやすく満足いただけるシステムを提供しているソフトウェアの設計・開発会社。

代表取締役
人見　高弘　様

製品PR
パンフ
レット
表紙
→

製品ＰＲ動画キャプチャ↓

広告デザインを中心に、グラフィックデザイン、webデザイン動画の企画から全てワンストップで提供。「お客様の立場で考える」デザイン制作会社。

代表取締役
田中　喜澄　様

小口の案件でも快くお取り引きしていただけた！

買い手　　ｍｏｋｋｏｕｙａ（大阪商工会議所会員）

- 2021年にザ・ビジネスモールに登録。今回が初めての案件登録で、商談成約に至りました。商談はメールでのやりとりで完結しました。
- 他社からも複数の提案が届きましたが、レスポンスの速さと価格が採用の決め手となりました。
- 既存の取引先が値上げして困っていたので、良心的な値段に安心しています。また、少額の取引にも関わらず、快くお取引いただきありがたく思っています。
- 現在、木材の高騰にも困っているので、次はザ・商談モールを利用して木材についても取引先を探したいと考えています。

オーダー家具の製作のほか、家具・木製品製作の教室を運営している。

山田　恵子　様

2022年5月10日 「買いたい案件」登録

「板ガラスと鏡を小売りして下さる所を探しています」

募集

商談成立

2022年6月21日

提案

オーダー家具や家具教室に使うガラスや鏡

- 5年ほど前からザ・ビジネスモールに登録し、ホームページやメールなどで、自身に関係ありそうな案件に目を通していました。
- 今回は、本業のガラスに直結する案件だったので、提案応募しました。
- 商談にもスピード感があり、スムーズに進みました。
- また今回のようなガラス関連の案件があれば積極的に応募します。

特殊ペアガラスの製造・ヒーターガラスの製造・その他強化ガラス・合わせガラス・薄板ガラスなど、様々なガラスを取り扱っている製造・販売会社。

代表取締役社長
阪口 敏也　様

売り手　　株式会社阪口文化堂（守口門真商工会議所会員）

様々な業種の事業者が利用しているので、どんな案件でも対応可能！

買い手　株式会社フーガコーポレーション（大阪商工会議所会員）

- 会社移転に伴って旧自社ビルを賃貸に出そうと思い、同ビルのトイレを和式から洋式に変えてくれる事業者を募集しました。
- 複数の提案が届きましたが、金額がうまくはまったこと、とにかく対応スピードが速く、提案内容も意図を汲んでくれていたこと、社長さん、職人さんともに安心感のある方だったことが、採用の決め手となりました。
- 様々な業種の事業者が利用しているザ・商談モールは、どんな案件でも対応可能なため使いやすいです。
- これまで、20件以上の取引先と商談成約してきましたが、一回限りではなく、その後の取引関係を続けている事業者も多くいます。

ビルやマンションの清掃やリフォームを請け負う建物の総合管理会社。

代表取締役　岩佐　淳矢　様

【before】

【After】

2022年5月26日　「買いたい案件」登録

「和式トイレを洋式トイレに変更工事できる企業様を探しています」

募集

商談成立

2022年6月14日

提案

旧自社ビルのトイレ工事

- 昨年、ザ・ビジネスモールに登録し、普段から、自身に関係ありそうな案件に目を通していました。
- 今回は、内容や時期的に対応できそうなものだったことに加え、募集内容も丁寧で予算感も明確だったので、初めて応募しました。
- 提案から納品まで1ヵ月半程度で完了し、スムーズなお取引ができました。
- 他の保有物件改修も提案させていただくことになり、次の取引にもつながりました。

売り手　ETHICAL MANAGEMENT&DESIGN（大阪商工会議所会員）

空間デザインおよびリフォーム、リノベーション事業を行っている。

代表　今中　文音　様

価格と納期、技術のバランスが、取引開始の決め手！

買い手　株式会社スズキ（大阪商工会議所会員）

- 取引先である海外の航空機メーカーの日本法人からの依頼で案件を登録しました。海外から輸入すると、納期もコストもかかってしまうものなので、国内生産できる企業を探していました。
- 精度にシビアな基準を求めていたため、応募があるのか心配でしたが、結果として複数の企業からご提案をいただき、価格・納期・加工技術のバランスを考えた結果、弊社・得意先の双方にとってベストな事業者を選びました。
- 一回の案件登録で提案がもらえるザ・商談モールは、リサーチやアポイントの手間が省け、見積もりの比較もスムーズに行えるのでありがたいです。

次長　高倉　健　様

機械工具・塗装用品等の卸売、機械器具設置工事、日用雑貨等の通信販売を行っている専門商社。

2022年2月10日 「買いたい案件」登録

「アルミとポリアミドの精密加工を請け負っていただける企業様」

募集

商談成立

2022年3月4日

提案

航空機に搭載されている部品を置くための架台

- これまで、主に国内の家電メーカーと取引を行っていましたが、市場が縮小していく中で、新たな取引先を見つけたい・販路拡大をしたいと思い、ザ・ビジネスモールに登録しました。
- 今回の案件を見て、弊社で対応できるものだと思い応募しました。当初いただいた図面を見て、さらに軽量化・コストダウンできる点があったので、応募に際し、新たな提案を加えました。
- ザ・ビジネスモールでは、自社とは異なる分野の企業情報を見ることができるほか、対応できそうな案件に自由に応募できるので、新規取引先を探す上で便利なサービスです。

設計から製造まで一貫して行う電子部品メーカー。接続部品(ジャック・コネクタ）等の開発生産を柱としている。お客様のニーズに合わせた商品開発に強み。

業務管理部 総務経理課長
近藤　照樹　様

売り手　株式会社エクセル電子（松山商工会議所会員）

初めての企業同士が成約！今後も取引継続予定！

買い手　　アーティス（東京商工会議所会員）

- 既存の取引先以外で注文できるところがあればと思い、今回初めてザ・商談モールを利用しました。
- 今回は、少量でのお取引でしたが、今後継続してお願いすることになると思います。こちらに登録して良かったです。

主宰　鮫島　貴子　様

鍛金、彫金を主にオブジェ制作などを行っているほか、ものづくり教室を開催しています。

2021年10月1日 「買いたい案件」登録

「錫板（５％銅）１．４㎜厚程度の板を探しています」

募集

商談成立

2021年11月18日

提案

錫（すず）板の合金作成及び成型

- これまでも、ザ・商談モールを利用したことはありましたが、売り手としての利用と、成約まで至ったのは初めてでした。
- 何度か対面でのお打合せ及び試作品の提供等による商談を行い商談が成立しました。
- 今後より良い製品の製造を目標に、継続的に協議を行っていく予定です。

歯科金属をはじめ、多種多様な合金の作成技術を提供しています。

取締役　宇山　達彦　様

売り手　　城北冶金工業株式会社（朝霞市商工会会員）

希望の商品以外に定番の商材も提案いただき、今後の取引が期待できそうです！

買い手　株式会社　つがる屋（弘前商工会議所会員）

- このようなサイトを望んでおりました。商品の仕入れにとても役立っております。
- 募集していた処分品以外にも、同社の定番商材をご提案いただき、商談成約後、計３回取引を行うことができました。
- その他商談成約した企業とも、複数回取引を行っています。

取締役社長　宍戸 聡 様

全国のスーパー等に、食品やギフトをはじめとした定番品およびお買い得品・処分品を卸売りしています。食品ロス削減に取り組んでおり、在庫過剰品・賞味切迫品なども、委託販売・買取しています。

2021年9月3日 「買いたい案件」登録

「食品ロス削減のために賞味切迫品・在庫過剰品を探しています」

募集

商談成立

2021年9月17日

提案

廃棄となっていた海苔の粉や切れ端など

- ５、６年前から商談モールを利用しています。これまではあまり活用できていませんでしたが、昨年５月くらいから、応募できそうなお問い合わせが増えてきました。
- 商談モールは、テレワークをしながらでも全国のお客様にご提案ができ、新しい取り組みの提案もしやすいので、これからも商談プラットフォームとして活用していきたいと思います。

創業より海苔一筋で90年。現在は、「のり子さんシリーズ」を始めとするギフトやお土産品の製造と販売を開始し好評を得ています。

事務マネージャー 佐藤　真規子 様

売り手　株式会社　荒木海苔店（名古屋商工会議所会員）

ザ・ビジネスモール

自社商材にベストマッチする案件に応募し、商談成立！

買い手　株式会社オールワンズマイト（大阪商工会議所会員）

- 知人に、「新たな仕入れ先開拓に使える」と聞いてから、積極的に活用するようになりました。主に、既存の取引先で対応できない時の仕入れ先開拓や、オンラインショップで取り扱う商材の募集に利用しています。
- 今回は、まずご提案を頂戴した企業の選考を行った後、複数社とZoomでの打合せに進み、デモ版の提供などをいただいてから、最終的に1社に契約を決めました。
- 案件にうまくはまり、価格も非常に導入しやすく良かったです。

代表取締役　中村 元義 様

当社では、企業様のインターネット上でのマーケティング活動全般をサポートしております。その一環・延長で、自社独自ならびに他社と共同でオンラインショップを運営しています。

2021年5月18日 「買いたい案件」登録

「商業施設でのリモート接客システムを探しています」

募集

商談成立

2021年6月11日

提案

お客様とスタッフ間でビデオ通話するシステム

- 提案募集を見て、当社の商材にベストマッチする案件だと思い、すぐに応募しました。
- 催事場にてリモートで化粧品の実演紹介をするための、お客様とビューティアドバイザー（スタッフ）間でビデオ通話するシステムを提供しました。
- ザ・商談モールの利用は今回が初めてでしたが、常にチェックして、提案できる案件があれば、また応募したいと思います。

当社は、介護事業に特化したビデオ通話・ナースコールを開発しているメーカーです。コロナ禍になってから、介護のみならず、オンライン接客でも使われています。

売り手　ハッピーベル株式会社（可児商工会議所会員）

代表取締役　福森 鉄雄 様

ザ・ビジネスモール

初めての企業同士が成約！今後も取引継続予定！

買い手　　アーティス（東京商工会議所会員）

- 既存の取引先以外で注文できるところがあればと思い、今回初めてザ・商談モールを利用しました。
- 今回は、少量でのお取引でしたが、今後継続してお願いすることになると思います。こちらに登録して良かったです。

主宰　鮫島　貴子　様

鍛金、彫金を主にオブジェ制作などを行っているほか、ものづくり教室を開催しています。

2021年10月1日 「買いたい案件」登録

「錫板（５％銅）１．４㎜厚程度の板を探しています」

募集

商談成立

2021年11月18日

提案

錫（すず）板の合金作成及び成型

- これまでも、ザ・商談モールを利用したことはありましたが、売り手としての利用と、成約まで至ったのは初めてでした。
- 何度か対面でのお打合せ及び試作品の提供等による商談を行い商談が成立しました。
- 今後より良い製品の製造を目標に、継続的に協議を行っていく予定です。

歯科金属をはじめ、多種多様な合金の作成技術を提供しています。

取締役　宇山　達彦　様

売り手　　城北冶金工業株式会社（朝霞市商工会会員）

取引先廃業で困っていたところ、商談モールで部品発注に成功！

社長　入船 佳樹 様

岡山で40年にわたって、プラスチック加工一筋。アクリル・ＰＶＣ・ＰＥＴ・ＰＡなどを材料に、銘板・表示板・透明カバー・展示物を手がけております。自慢は、社内に切断・シルク印刷・彫刻・切削加工・インクジェット出力機など保有し、お客様の短納期・低コスト製作などのご要望にお答えできることです。

買い手　入船プラスチック工業株式会社（岡山商工会議所会員）

- 2008年よりザ・ビジネスモールを利用しています。10年前に発注した部材は現在でも定期的に購入を続けているほか、特注品の製作で成約した企業にはまた別の特注品の製作をお願いするなど、これまでの成約企業とは定期的な付き合いが続いています。
- 今回は、社内で使用している機械の部品のストックが少なくなったので補充しようとしたところ、これまで製作を依頼していた企業はすでに廃業しており、他社に見積依頼をしても高額で困っていたため、ザ・商談モールを利用しました。
- 格安で製作いただいたにもかかわらず、製品は非常にきれいにできており、完璧な精度で大変満足しています。これを機会に、先方様の得意な点が生かせられるような案件がありましたら、また是非お願いしたいと思っています。

2021年5月10日 「買いたい案件」登録

「自社工場で使用する部品の製作依頼（PEまたはPP製の旋盤加工で作られる小部品）」

募集

商談成立

2021年5月24日

提案

ＮＣルーターの刃先に取り付ける合成樹脂製のキャップ

- 弊社の高品質、短納期、そして合理的なご提供価格を広くお客様にご案内したく、ザ・ビジネスモールを利用しています。ザ・商談モールでの成約は今回が3回目で、これまでは、樹脂開発製品の設計～プロトタイプ製作、アルミ加工金属製品製作を、それぞれ売り手として提案し成約しています。
- 今回は、樹脂製の部品製作でお困りとの内容でしたので、当社でもご協力できると思いご提案させていただきました。これを機会に、どんな小さなお困りごとでも是非お声掛け頂ければ、先方様の案件にご協力したいと思っております。

売り手　ウイスマインターナショナル株式会社（横浜商工会議所会員）

1994年創業以来、成型技術の分野でお客様のお手伝いをさせて頂いているエンジニアリング会社です。創業者の経歴からプレス成型のハードとソフトのパッケージのご提供が中心でしたが、近年は弊社の海外メーカー含むサプライチェーンを活用した樹脂、プラスチック、アルミ、ステンレスなど、様々な素材の機械加工製品のご提供を行っております。

第二営業部
部品事業開発課
課長
吉居 美由紀 様

◆求めている商品を効率よく探せる

商談成立

ネットショップで販売！

買い手　株式会社オファー（箕面商工会議所会員企業）

株式会社オファー
（箕面商工会議所会員企業）
通販事業部 統括課長　井辻球人様

”こだわり”の生活雑貨、ファッション雑貨、インテリア雑貨を企画するほか、全国各地から仕入れ、主にネットショップでの販売を行っている。
ザ・ビジネスモールのマッチングサービス「ザ・商談モール」を売り手としても買い手としても積極的に利用。新規の取引先や商品を獲得している。

「ザ・商談モール」を使って、ネットショップで販売するこだわりの製品を探しています。

具体的な要望を登録することで、その案件に沿った内容の提案がもらえるため、求めている商品を効率よく探すことができるのが魅力です。

また良いビジネスに繋げていけるように、これまで知りえなかった情報、商品や取引先と出会える「ザ・商談モール」を、これからも利用していきたいと思います。

売り手

2020年12月20日 買いたい案件

「”インテリア雑貨” ストーリーや物語に魅力があるもの、素材や機能に優れた商品」

オリジナル製品「デイズポーチ」
合同会社ユウボク
（東京商工会議所会員企業）

1人で運営しているため、マンパワーが足りなく、「ザ・商談モール」という営業ツールがあることは大変ありがたい。（代表社員・佐藤様）

2020年12月20日 買いたい案件

「”キッチン用品・食器・調理器具” ストーリーや物語に魅力があるもの、素材や機能に優れた商品」

スイス製ピーラー
株式会社スズキ（大阪商工会議所会員企業）

調理器具としての使い勝手へのこだわり、デザイン性に魅力を感じて頂き取引を開始。買い手としても、売り手としても「ザ・商談モール」を利用している。（次長・高倉様）

2021年4月15日 買いたい案件

「”新商品募集” 競合製品とちょっと違った特徴をもつ、発売前の新商品」

手づくり筆記具などの
ステーショナリー雑貨
株式会社F-STYLE
（岐阜商工会議所会員企業）

今後も継続して取引できると考えている。（代表取締役社長・古田様）

お互い相手方への信頼感をベースに、ともに初成約！

買い手(発注者)

濱脇商事合同会社
（高松商工会議所会員企業）

2018年創業。E-commerce事業を中心に全国のお客様に心をこめて商品をお届けしています。2020年2月Qoo10ホーム部門にてベストセラーランキング1位獲得。同3月SDGｓ宣言を公表し社会貢献活動も。

社長　濱脇卓也　様

- 初めての利用で早速成約しました。
- 本件は、卸売部門を新たに立ち上げるための卸売用商材の募集案件でした。
- メールでのやりとり、サンプル確認などにより商談を進めました。先方様のご対応も、ご提案商品もとても良く、今後も継続取引を希望しています。

2021年1月25日 「買いたい案件」登録

卸売用の商材を商品種別問わず幅広く募集します

提案（自社オリジナル保湿クリーム・歯磨き粉）
NEW!

2021年2月5日商談成立

ザ・ビジネスモール

売り手(受注者)

株式会社タケダ
（刈谷商工会議所会員企業）

精密パーツのプレス加工金型設計・製作から組み立てまで一貫生産。別部門（ティーセット㈱）にて環境技術に関わる新製品や化粧品等の開発も手掛けている。

課長　溝口敏郎　様

- 自社オリジナルの保湿クリームと歯磨き粉を提案させて頂きました。
- ザ・ビジネスモールは数回利用していますが、今回初めて成約しました。
- 濱脇商事様のレスポンスがとても良く、スムーズに商談が進みました。

通常なら出会えない企業同士が地域をこえて即日成約！

買い手(発注者)

有限会社フォース
（大阪商工会議所会員企業）

創業以来一貫して、建造物の耐震補強・改修工事に携わってまいりました。
安心・安全な環境の創造を通じて社会の持続的発展に貢献します 。

代表取締役　岡村さゆり 様

・急ぎで探さないといけないタイミングだったにもかかわらず、大変丁寧で迅速だったので決めさせて頂きました。
・通常であれば出会うことがなかった企業様と繋がることが出来たことを大変うれしく思います。

2020年10月28日 「買いたい案件」登録

栃木から淡路島まで荷物を運べる大型トラックを探しています

2020年10月28日提案
（その日のうちに！）

2020年10月28日商談成立
（その日のうちに！）

ザ・ビジネスモール

売り手(受注者)

隼企画株式会社
（東京商工会議所会員企業）

物流に特化した業務を行っており、遠方の大型車両の輸送等も、独自ネットワークにて手配が可能なのが強み。

代表取締役　金子 秀一　様

・2回目の成約でした。
・先方様とはスピーディーに商談が進みました。
・ザ・ビジネスモールを利用させて頂き、とても良い経験が出来ました。
・今後もザ・ビジネスモールを通して末永いお付き合いを希望しています。

今後は別の案件での連携も検討中です！

買い手(発注者)

株式会社FT・F
（恵那商工会議所会員企業）

セラミックス触媒の試作から量産で1部上場企業との取引実績。廃セラミックス、再生プラスチック原料の購入、インド企業の日本での活動をサポートしています。

営業部長　石田誠　様

2020年６月12日 「買いたい案件」登録

原料リサイクルをするために不純物を焼き飛ばすための焼成をして頂ける会社様を探しています

提案
（大型の熱処理炉を使用した焼成作業）

2020年７月30日商談成立

ザ・ビジネスモール

売り手(受注者)

宮家興産株式会社
（神戸商工会議所会員企業）

創業95年の鋳造品製品の溶断・熱処理・溶接補修及び仕上げ工事・製造業。半導体関係・船舶部品等　様々な部品の補修仕上げ作業の実績があります。

森　良大朗　様

- 先ずは試験からのスタートとなりましたが、先方様も真摯に対応して下さいました。
- メール･電話･訪問により信頼関係を築きました。
- 今もお付き合いは続いており、別の案件での連携も検討中です。

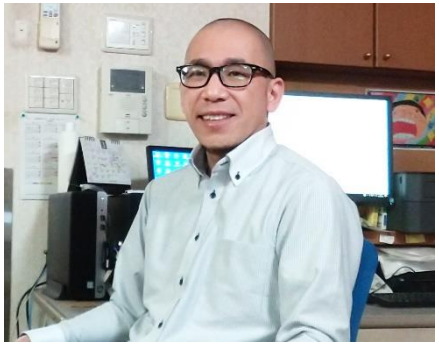
- 最初は弊社のようなニッチな会社がお役に立つのか不安でした。
- 先方も非常に信頼できる方であり弊社からの提案のみならず、弊社のパイプラインを利用しての販路拡大のお手伝いをさせて頂くことで【共生】を実現させたいです。
- 既存取引先のみでは気づくことの出来なかった派生サービスをお客様から提案頂けたり、自社で通常行われていることが他社様から見れば価値ある行動であったりと、気づきが多くなりました。
- 今では新たな販路、新モデルのマーケティングにも使用してます。

ニッチな内容の募集でも成約！

買い手(発注者)

株式会社スズキ
（大阪商工会議所会員企業）

機械工具・塗装用品等の卸売、機械器具設置工事、日用雑貨等の通信販売



次長　高倉 健　様

- 約1000社の顧客を持つ弊社の商流システムを生かした新商品を開拓しておりました。
- 当初はニッチな内容の募集に対しご提案頂けるか不安でしたが、2回目の募集で商談成立となりました。
- 特許製品をOEM供給して頂き「困っている人の手助けが出来る製品」として自社製品化できました。
- アダプト様と共に、この商品を育てていきたいと考えております。
- ザ・ビジネスモールの商談マッチングは、全国の企業様から即座に様々なご提案が頂けます。

2020年2月7日 「買いたい案件」登録

業界紙に掲載する商品及び業界向けの商品を募集します。（自動車・航空機・機械工具）

提案（ネジサポーター）

2020年4月商談成立

売り手(受注者)

アダプト
（岡崎商工会議所会員企業）

小さなメーカーを目指しています。オリジナル商品の開発もご相談ください。

代表　戸松真也　様

- 2回目の提案で成約しました。
- 当方の製品をOEMという形で取扱商品に加えて頂き、多岐にわたる販売チャンネルにて販売して頂いています。
- 小さなメーカー故に商流に加われない歯痒さをザ・ビジネスモールで解消して頂きました。初期投資に十分な費用が掛けられない個人事業主やベンチャーにとってとても有難い存在です。

ザ・ビジネスモール

◆地域・業種を超えて商談成立

2019年4月19日 買いたい案件 **「小さな袋物が縫製できるところをさがしています。」**

買い手

株式会社　絹や（徳島商工会議所会員企業）
代表取締役　山田明弘　様
徳島県徳島市にある創業100年を超えるきもの・工芸品及び和装品の企画・製造販売会社。

立地の制約を受けずに全国から取引先募集できる。
技術的に妥協をしたくない私たちとしては、
選択肢がひろがり、非常にありがたい。

募集

商談成立
2019年9月12日

提案

全業種向けのサイトなので、
アパレルという業界を超えて取引先の範囲が広がる。
これからも技術力をアピールできる案件があれば
どんどん提案していきたい。

株式会社ソウイング杉（岩国商工会議所会員企業）
代表取締役社長　杉本 正康　様
山口県岩国市にある縫製工場。高級アパレルで培った技術を生かし、「縫える物は何でも縫って行こう！」と幅広い分野に対応。

売り手

◆会員限定の安心感、ネットでスピーディに取引先拡大

2018年8月22日 買いたい案件 **「国内・海外販売できるMade in Japanの商品を探しています」**

「さまざまな企業が参加する『ザ・商談モール』はビジネスの“仲間”を見つける絶好の場」と語る郡氏。

買い手

株式会社グローバル・コンストラクション（大阪商工会議所会員企業）
代表取締役　郡 文治 様
建築建材の輸入販売を手がけ、世界各国に有する得意先のネットワークを強みとする。海外からの建築建材以外の問合せにも幅広く対応。

インターネット環境さえあれば、仕事の合間に、
また昼夜問わず利用が可能で、時間を有効に使える。
オンラインでやりとりできるので、商談がスピーディに。

募集 → **商談続行中** ← 提案

「化粧用の筆は、非常にニッチな分野で、国内市場は非常に狭い。今回の商談で、あらたにアジア市場へのきっかけが出来るよう、ともに協力していきたい」と語るローゼン氏。

このモールに参加しているのは商工会議所や商工会の会員に
限られていることが、一番の安心感につながっている。

『ザ・商談モール』で、業界外さらには海外へのネットワークを持つ
取引先を探し、事業の拡大を目指す。

株式会社ウエダ美粧堂（大阪商工会議所会員企業）
国際営業部 部長　ローゼン アダム 様
日本唯一の原毛輸入加工会社。和筆つくりの技法を継承し西欧で培われた精毛技術を採り入れるなど毛材質に徹底的にこだわった筆づくりを行っている化粧筆工房。OEM、化粧筆・メイクブラシを自社製造販売展開。

売り手

◆日本全国から商材を手軽に探せる

買い手

株式会社Aman-Style（宮崎商工会議所会員企業）
EC1事業部 寺井 祐理恵　様
宮崎県宮崎市のWEB制作会社。自社でもお茶を生産し、またショッピングサイトを運営。
ザ・ビジネスモールのマッチングサービス「ザ・商談モール」を売り手としても買い手としても利用し、数々の商談を成立。意欲的にザ・ビジネスモールを利用。

全国各地のユニークな商材と出会えるのが魅力！

売りたい企業からの提案のため、スムーズかつスピーディに商談を進めやすく、非常に効率が良いです。

自分がこれまで知らなかったような商材との出会いがあり、地域を超えて日本全国の様々な商材や会社さんと接点が持てるので重宝しています。

「商工会議所に入っていれば無料で使えますし、他に利用しているサイトはありません。募集すると、毎回たくさんの提案をいただくので大変ありがたいです。」と語る寺井さん。

2019年5月10日 買いたい案件
「ECサイトにて販売できる商品を探しています。」

商談成立
2019年5月20日

ふくさ
（八尾商工会議所会員企業）

商談成立
2019年5月15日

和紅茶
（大阪商工会議所会員企業）

2019年8月20日 買いたい案件
「ネットショップで販売する商品を探しています。」

商談成立
2019年9月13日

酒ふたホルダー
（東京商工会議所会員企業）

ザ・ビジネスモール

◆どこを探してもなかったものが見つかった

買い手

株式会社デザインポケット（大阪商工会議所）
代表取締役　倉橋　幸子　様
大阪・なんばの千日前道具屋筋商店街に位置する食品サンプル会社。
多種多様な食品サンプルを制作販売するだけでなく、観光客や訪日外国人向けに制作体験を毎日開催し、活況を呈している。

プラスチック製の高さ3ｃｍから5ｃｍのビールジョッキという非常にニッチな案件でしたが、
京都の企業さんとマッチングすることができました。

来社いただき、丁寧に説明していただき、１万個発注。

どこを探しても無かったので、助かりました。
新商品が誕生して嬉しいです。

2016年3月16日 買いたい案件
「プラスチック製の高さ3ｃｍから5ｃｍのビールジョッキを探しています。」

商談成立
2016年6月6日

ザ・ビジネスモール

売り手：京都商工会議所会員企業