

取引を通じ特許も申請！新たな業界でのビジネスチャンスにつながった！

買い手 大阪ガス株式会社（大阪商工会議所会員）・名張近鉄ガス株式会社（名張商工会議所会員）

2021年1月22日「買いたい案件」登録

プロパンガスボンベの最適配送方法の選定システム



募集

商談成立・受発注

2024年4月1日



提案

自動配車ソリューション



物流業界の業務改革を実現します！

自社開発の自動配車システムの機能をカスタマイズ提供

売り手からの声（代表取締役 荒木智様）

- 現在弊社が最も力を入れている「自動配車システムTOMAS」に関係がありそうな案件があればと考え、ザ・ビジネスモールを利用しています。過去に3回提案しましたが、今回が初めての成約となりました。
- 今回は、大阪ガス様がザ・ビジネスモール上に登録した発注案件に応募し、大阪ガス様の子会社で依頼主である名張近鉄ガス様と商談を行いました。
- 元々、弊社はLPガスの配送業務についてほとんど知見が無かったのですが、商談を通じ勉強しながら提案内容をまとめました。また、買い手から実際の配送実績データを頂き、弊社システムにて自動配車のシミュレーションテストを実施させて頂いたところ、非常に配送効率が高くなる結果が出たこともあり、買い手から高い評価を頂きました。一方、いざ発注という段になり、買い手内部から他社からも相見積もりを取るべきとの声があがったため、成約に至るまでに多くの時間を要しました。
- しかし、商談が成立するまでの間に、弊社独自にLPガス配送業務に関する研究を進め、特にLPガス配送業務に必要な「敷地内ルート」という機能を開発し、先日特許の申請も行いました。
- その甲斐もあり、現在はLPガス大手企業(元売り企業)との協業の話や、大手LPガス配送会社から商談の話頂くなど事業に広がりを見せつつあります。
- 今回の案件を通じ、LPガス業界に向けて大きなビジネスのきっかけを頂き、大変感謝しております。

売り手 株式会社ジェイ・ビー・クラフト（大阪商工会議所会員）



企業向けシステムの開発やコンサルティング、パッケージソフト開発等を手掛けている。
<https://www.jbcraft.co.jp/>