

当初の予定になかった会社紹介パンフレットも受注！

買い手 株式会社ヒトミソフト開発（広島商工会議所会員）

- 広島商工会議所の紹介で、ザ・ビジネスモールに登録しました。主に自社製品開発におけるパートナーを探す目的で利用しており、買い手としては今回が3回目の案件登録、売り手としても成約実績があります。
- 合計30件以上もの提案が届きましたが、今回の成約先はホームページに実績やサンプル動画を掲載しており、デザインも出来上がりのイメージと合っていたこともあって、即決させていただきました。
- また、同社には、当初予定していた商品PR用の動画、パンフレットのみならず、会社紹介のパンフレットも同時に作成いただきました。

2022年10月17日「買いたい案件」登録

商品PR用の動画、パンフレットの制作依頼



商談成立
2022年10月31日



自社製品PR動画・パンフレット+会社紹介パンフレット

- 新規の仕事を獲得するため、売り手利用を想定して、ザ・ビジネスモールに登録しています。
- 以前より、提案自体は行っており、商談に進む案件もありましたが、今回が初めての成約となりました。ライバルは多くいましたが、動画の提案にシナリオをあらかじめ付けるなどで、他社と差別化できたのだと思います。
- また、同時に会社紹介のパンフレットも受注いただき、ザ・ビジネスモールを通じ新たな取引先と知り合えてよかったと思っています。

売り手 株式会社キャップス（大阪商工会議所会員）

ユーザー様の視点に立った「人にやさしいシステム作り」をモットーに、誰にでも使いやすく満足いただけるシステムを提供しているソフトウェアの設計・開発会社。

代表取締役
人見 高弘 様

製品PR
パンフレット
表紙
→



製品PR動画キャプチャ↓



広告デザインを中心に、グラフィックデザイン、webデザイン、動画の企画から全てワンストップで提供。「お客様の立場で考える」デザイン制作会社。

代表取締役
田中 喜澄 様

小口の案件でも快くお取引引きしていただけた！

買い手

mokkoya (大阪商工会議所会員)

- 2021年にザ・ビジネスモールに登録。今回が初めての案件登録で、商談成約に至りました。商談はメールでのやりとりで完結しました。
- 他社からも複数の提案が届きましたが、レスポンスの速さと価格が採用の決め手となりました。
- 既存の取引先が値上げして困っていたので、良心的な値段に安心していきます。また、少額の取引にも関わらず、快くお取引いただきありがとうございます。
- 現在、木材の高騰にも困っているため、次はザ・商談モールを利用して木材についても取引先を探したいと考えています。

オーダー家具の製作のほか、家具・木製品製作の教室を運営している。

山田 恵子 様



2022年5月10日「買いたい案件」登録

「板ガラスと鏡を小売りして下さる所を探しています」



募集

商談成立
2022年6月21日

提案



オーダー家具や家具教室に使うガラスや鏡

- 5年ほど前からザ・ビジネスモールに登録し、ホームページやメールなどで、自身に関係ありそうな案件に目を通していました。
- 今回は、本業のガラスに直結する案件だったので、提案応募しました。
- 商談にもスピード感があり、スムーズに進みました。
- また今回のようなガラス関連の案件があれば積極的に応募します。

特殊ペアガラスの製造・ヒーターガラスの製造・その他強化ガラス・合わせガラス・薄板ガラスなど、様々なガラスを取り扱っている製造・販売会社。

売り手

株式会社阪口文化堂 (守口門真商工会議所会員)

代表取締役社長
阪口 敏也 様

様々な業種の事業者が利用しているので、どんな案件でも対応可能！

買い手 株式会社フーガコーポレーション（大阪商工会議所会員）

- 会社移転に伴って旧自社ビルを賃貸に出そうと思い、同ビルのトイレを和式から洋式に変えてくれる事業者を募集しました。
- 複数の提案が届きましたが、金額がうまくはまったこと、とにかく対応スピードが速く、提案内容も意図を汲んでくれていたこと、社長さん、職人さんともに安心感のある方だったことが、採用の決め手となりました。
- 様々な業種の事業者が利用しているザ・商談モールは、どんな案件でも対応可能なため使いやすいです。
- これまで、20件以上の取引先と商談成約してきましたが、一回限りではなく、その後の取引関係を続けている事業者も多くいます。

2022年5月26日 「買いたい案件」登録

「和式トイレを洋式トイレに変更工事できる企業様を探しています」



募集

商談成立

2022年6月14日

提案



旧自社ビルのトイレ工事

- 昨年、ザ・ビジネスモールに登録し、普段から、自身に関係ありそうな案件に目を通していました。
- 今回は、内容や時期的に対応できそうなものだったことに加え、募集内容も丁寧で予算感も明確だったので、初めて応募しました。
- 提案から納品まで1カ月半程度で完了し、スムーズなお取引ができました。
- 他の保有物件改修も提案させていただくことになり、次の取引にもつながりました。

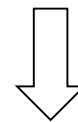
売り手 ETHICAL MANAGEMENT&DESIGN（大阪商工会議所会員）

ザ・ビジネスモール

ビルやマンションの清掃やリフォームを請け負う建物の総合管理会社。

代表取締役 岩佐 淳矢 様

【before】



【After】



空間デザインおよびリフォーム、リノベーション事業を行っている。

代表 今中 文音 様

価格と納期、技術のバランスが、取引開始の決め手！

買い手

株式会社スズキ（大阪商工会議所会員）

- 取引先である海外の航空機メーカーの日本法人からの依頼で案件を登録しました。海外から輸入すると、納期もコストもかかってしまうものなので、国内生産できる企業を探していました。
- 精度にシビアな基準を求めているため、応募があるのか心配でしたが、結果として複数の企業からご提案をいただき、価格・納期・加工技術のバランスを考えた結果、弊社・得意先の双方にとってベストな事業者を選びました。
- 一回の案件登録で提案がもらえるザ・商談モールは、リサーチやアポイントの手間が省け、見積りなどの比較もスムーズに行えるのでありがたいです。

2022年2月10日「買いたい案件」登録

「アルミとポリアミドの精密加工を請け負っていただける企業様」



募集

商談成立

2022年3月4日

提案

航空機に搭載されている部品を置くための架台

- これまで、主に国内の家電メーカーと取引を行っていましたが、市場が縮小していく中で、新たな取引先を見つけたい・販路拡大をしたいと思い、ザ・ビジネスモールに登録しました。
- 今回の案件を見て、弊社で対応できるものだと思い応募しました。当初いただいた図面を見て、さらに軽量化・コストダウンできる点があったので、応募に際し、新たな提案を加えました。
- ザ・ビジネスモールでは、自社とは異なる分野の企業情報を見ることが出来るほか、対応できそうな案件に自由に応募できるので、新規取引先を探す上で便利なサービスです。

売り手

株式会社エクセル電子（松山商工会議所会員）

ザ・ビジネスモール



次長 高倉 健 様

機械工具・塗装用品等の卸売、
機械器具設置工事、日用雑貨
等の通信販売を行っている専
門商社。



設計から製造まで一貫して行
う電子部品メーカー。接続部
品(ジャック・コネクタ)等の
開發生産を柱としている。お
客様のニーズに合わせた商品
開発に強み。

業務管理部 総務経理課長
近藤 照樹 様

希望の商品以外に定番の商材も提案いただき、 今後の取引が期待できそうです！

買い手 株式会社 つがる屋（弘前商工会議所会員）

- このようなサイトを望んでおりました。商品の仕入れにとっても役立っております。
- 募集していた処分品以外にも、同社の定番商材をご提案いただき、商談成約後、計3回取引を行うことができました。
- その他商談成約した企業とも、複数回取引を行っています。

2021年9月3日「買いたい案件」登録

「食品ロス削減のために賞味切迫品・在庫過剰品を探しています」



商談成立
2021年9月17日



廃棄となっていた海苔の粉や切れ端など

- 5、6年前から商談モールを利用しています。これまではあまり活用できていませんでしたが、昨年5月くらいから、応募できそうなお問い合わせが増えてきました。
- 商談モールは、テレワークをしながらでも全国のお客様にご提案ができ、新しい取り組みの提案もしやすいので、これからも商談プラットフォームとして活用していきたいと思えます。

売り手 株式会社 荒木海苔店（名古屋商工会議所会員）



取締役社長 穴戸 聡 様

全国のスーパー等に、食品やギフトをはじめとした定番品およびお買い得品・処分品を卸売りしています。食品ロス削減に取り組んでおり、在庫過剰品・賞味切迫品なども、委託販売・買取しています。



創業より海苔一筋で90年。現在は、「のり子さんシリーズ」を始めとするギフトやお土産品の製造と販売を開始し好評を得ています。

事務マネージャー 佐藤 真規子 様

初めての企業同士が成約！今後も取引継続予定！

買い手 アーティス（東京商工会議所会員）

- 既存の取引先以外で注文できる場所があればと思い、今回初めてザ・商談モールを利用しました。
- 今回は、少量でのお取引でしたが、今後継続してお願いすることになると思います。こちらに登録して良かったです。

2021年10月1日「買いたい案件」登録

「錫板（5%銅）1. 4mm厚程度の板を探しています」



募集

商談成立

2021年11月18日

提案

錫（すず）板の合金作成及び成型

- これまでも、ザ・商談モールを利用したことはありましたが、売り手としての利用と、成約まで至ったのは初めてでした。
- 何度か対面でのお打合せ及び試作品の提供等による商談を行い商談が成立しました。
- 今後より良い製品の製造を目標に、継続的に協議を行っていく予定です。

売り手 城北冶金工業株式会社（朝霞市商工会会員）

ザ・ビジネスモール



主宰 鮫島 貴子 様

鍛金、彫金を主にオブジェ制作などを行っているほか、ものづくり教室を開催しています。



歯科金属をはじめ、多種多様な合金の作成技術を提供しています。

取締役 宇山 達彦 様

自社商材にベストマッチする案件に応募し、商談成立！

買い手 株式会社オールワズマイト（大阪商工会議所会員）

- 知人に、「新たな仕入れ先開拓に使える」と聞いてから、積極的に活用するようになりました。主に、既存の取引先で対応できない時の仕入れ先開拓や、オンラインショップで取り扱う商材の募集に利用しています。
- 今回は、まずご提案を頂戴した企業の選考を行った後、複数社とZoomでの打合せに進み、デモ版の提供などをいただいてから、最終的に1社に契約を決めました。
- 案件にうまくはまり、価格も非常に導入しやすく良かったです。

2021年5月18日「買いたい案件」登録

「商業施設でのリモート接客システムを探しています」



商談成立
2021年6月11日



お客様とスタッフ間でビデオ通話するシステム

- 提案募集を見て、当社の商材にベストマッチする案件だと思い、すぐに応募しました。
- 催事場にてリモートで化粧品の実演紹介をするための、お客様とビューティアドバイザー（スタッフ）間でビデオ通話するシステムを提供しました。
- ザ・商談モールの利用は今回が初めてでしたが、常にチェックして、提案できる案件があれば、また応募したいと思います。

売り手 ハッピーベル株式会社（可児商工会議所会員）



代表取締役 中村 元義 様

当社では、企業様のインターネット上でのマーケティング活動全般をサポートしております。その一環・延長で、自社独自ならびに他社と共同でオンラインショップを運営しています。



当社は、介護事業に特化したビデオ通話・ナースコールを開発しているメーカーです。コロナ禍になってから、介護のみならず、オンライン接客でも使われています。



代表取締役 福森 鉄雄 様

希望の商品以外に定番の商材も提案いただき、 今後の取引が期待できそうです！

買い手 株式会社 つがる屋（弘前商工会議所会員）

- このようなサイトを望んでおりました。商品の仕入れにとっても役立っております。
- 募集していた処分品以外にも、同社の定番商材をご提案いただき、商談成約後、計3回取引を行うことができました。
- その他商談成約した企業とも、複数回取引を行っています。

2021年9月3日「買いたい案件」登録

「食品ロス削減のために賞味切迫品・在庫過剰品を探しています」



商談成立
2021年9月17日



廃棄となっていた海苔の粉や切れ端など

- 5、6年前から商談モールを利用しています。これまではあまり活用できていませんでしたが、昨年5月くらいから、応募できそうなお問い合わせが増えてきました。
- 商談モールは、テレワークをしながらでも全国のお客様にご提案ができ、新しい取り組みの提案もしやすいので、これからも商談プラットフォームとして活用していきたいと思えます。

売り手 株式会社 荒木海苔店（名古屋商工会議所会員）



取締役社長 穴戸 聡 様

全国のスーパー等に、食品やギフトをはじめとした定番品およびお買い得品・処分品を卸売りしています。食品ロス削減に取り組んでおり、在庫過剰品・賞味切迫品なども、委託販売・買取しています。



創業より海苔一筋で90年。現在は、「のり子さんシリーズ」を始めとするギフトやお土産品の製造と販売を開始し好評を得ています。

事務マネージャー 佐藤 真規子 様

初めての企業同士が成約！今後も取引継続予定！

買い手 アーティス（東京商工会議所会員）

- 既存の取引先以外で注文できる場所があればと思い、今回初めてザ・商談モールを利用しました。
- 今回は、少量でのお取引でしたが、今後継続してお願いすることになると思います。こちらに登録して良かったです。

2021年10月1日「買いたい案件」登録

「錫板（5%銅）1. 4mm厚程度の板を探しています」



募集

商談成立

2021年11月18日

提案

錫（すず）板の合金作成及び成型

- これまでも、ザ・商談モールを利用したことはありましたが、売り手としての利用と、成約まで至ったのは初めてでした。
- 何度か対面でのお打合せ及び試作品の提供等による商談を行い商談が成立しました。
- 今後より良い製品の製造を目標に、継続的に協議を行っていく予定です。

売り手 城北冶金工業株式会社（朝霞市商工会会員）

ザ・ビジネスモール



主宰 鮫島 貴子 様

鍛金、彫金を主にオブジェ制作などを行っているほか、ものづくり教室を開催しています。



歯科金属をはじめ、多種多様な合金の作成技術を提供しています。

取締役 宇山 達彦 様

取引先廃業で困っていたところ、商談モールで部品発注に成功！



社長 入船 佳樹 様

岡山で40年にわたって、プラスチック加工一筋。アクリル・PVC・PET・PAなどを材料に、銘板・表示板・透明カバー・展示物を手がけております。自慢は、社内に切断・シルク印刷・彫刻・切削加工・インクジェット出力機など保有し、お客様の短納期・低コスト製作などのご要望にお答えできることです。

買い手

入船プラスチック工業株式会社
(岡山商工会議所会員)

- 2008年よりザ・ビジネスモールを利用しています。10年前に発注した部材は現在でも定期的に購入を続けているほか、特注品の製作で成約した企業にはまた別の特注品の製作をお願いするなど、これまでの成約企業とは定期的な付き合いが続いています。
- 今回は、社内で使用している機械の部品のストックが少なくなったので補充しようとしたところ、これまで製作を依頼していた企業はすでに廃業しており、他社に見積依頼をしても高額で困っていたため、ザ・商談モールを利用しました。
- 格安で製作いただいたにもかかわらず、製品は非常にきれいにできており、完璧な精度で大変満足しています。これを機会に、先方様の得意な点が生かされるような案件がありましたら、また是非お願いしたいと思っています。

2021年5月10日「買いたい案件」登録

「自社工場で使用する部品の製作依頼（PEまたはPP製の旋盤加工で作られる小部品）」

募集



商談成立

2021年5月24日

提案

NCルーターの刃先に取り付ける合成樹脂製のキャップ

- 弊社の高品質、短納期、そして合理的なご提供価格を広くお客様にご案内したく、ザ・ビジネスモールを利用しています。ザ・商談モールでの成約は今回が3回目、これまでは、樹脂開発製品の設計～プロトタイプ製作、アルミ加工金属製品製作を、それぞれ売り手として提案し成約しています。
- 今回は、樹脂製の部品製作でお困りとのことでしたので、当社でもご協力できると思います。これを機会に、どんな小さなお困りごとでも是非お声掛け頂ければ、先方様の案件にご協力したいと思っております。

売り手

ウイスマインターナショナル株式会社
(横浜商工会議所会員)

1994年創業以来、成型技術の分野でお客様のお手伝いをさせて頂いているエンジニアリング会社です。創業者の経歴からプレス成型のハードとソフトのパッケージのご提供が中心でしたが、近年は弊社の海外メーカー含むサプライチェーンを活用した樹脂、プラスチック、アルミ、ステンレスなど、様々な素材の機械加工製品のご提供を行っております。

第二営業部
部品事業開発課
課長
吉居 美由紀 様



◆求めている商品を効率よく探せる

 商談成立

ネット
ショップ
で販売！

買い手

株式会社オファー

(箕面商工会議所会員企業)



株式会社オファー
(箕面商工会議所会員企業)
通販事業部 統括課長 井辻球人様

“こだわり”の生活雑貨、ファッション雑貨、インテリア雑貨を企画するほか、全国各地から仕入れ、主にネットショップでの販売を行っている。
ザ・ビジネスモールのマッチングサービス「ザ・商談モール」を売り手としても買い手としても積極的に利用。新規の取引先や商品を獲得している。

「ザ・商談モール」を使って、ネットショップで販売するこだわりの製品を探しています。

具体的な要望を登録することで、その案件に沿った内容の提案がもらえるため、求めている商品を効率よく探すことができるのが魅力です。

また良いビジネスに繋げていけるように、これまで知りえなかった情報、商品や取引先と出会える「ザ・商談モール」を、これからも利用していきたいと思います。

売り手

2020年12月20日 買いたい案件

「“インテリア雑貨” ストーリーや物語に魅力があるもの、素材や機能に優れた商品」



オリジナル製品「デイズポーチ」
合同会社ユウボク
(東京商工会議所会員企業)

1人で運営しているため、マンパワーが足りなく、「ザ・商談モール」という営業ツールがあることは大変ありがたい。(代表社員・佐藤様)

2020年12月20日 買いたい案件

「“キッチン用品・食器・調理器具” ストーリーや物語に魅力があるもの、素材や機能に優れた商品」



スイス製ピーラー
株式会社スズキ (大阪商工会議所会員企業)

調理器具としての使い勝手へのこだわり、デザイン性に魅力を感じて頂き取引を開始。買い手としても、売り手としても「ザ・商談モール」を利用している。(次長・高倉様)

2021年4月15日 買いたい案件

「“新商品募集” 競合製品とちよつと違った特徴をもつ、発売前の新商品」



手づくり筆記具などの
ステーションナリー雑貨
株式会社F-STYLE
(岐阜商工会議所会員企業)

今後も継続して取引できると考えている。(代表取締役社長・古田様)

お互い相手方への信頼感をベースに、ともに初成約！

買い手(発注者)

濱協商事合同会社
(高松商工会議所会員企業)

2018年創業。E-commerce事業を中心に全国のお客様に心をこめて商品をお届けしています。2020年2月Qoo10ホーム部門にてベストセラーランキング1位獲得。同3月SDGs宣言を公表し社会貢献活動も。



社長 濱協卓也 様

- ・初めての利用で早速成約しました。
- ・本件は、卸売部門を新たに立ち上げるための卸売用商材の募集案件でした。
- ・メールでのやりとり、サンプル確認などにより商談を進めました。先方様のご対応も、ご提案商品もとても良く、今後も継続取引を希望しています。

2021年1月25日「買いたい案件」登録

卸売用の商材を商品種別問わず幅広く募集します



提案（自社オリジナル保湿クリーム・歯磨き粉）

2021年2月5日商談成立



ザ・ビジネスモール

売り手(受注者)

株式会社タケダ
(刈谷商工会議所会員企業)

精密パーツのプレス加工金型設計・製作から組み立てまで一貫生産。別部門（ティーセット株）にて環境技術に関わる新製品や化粧品等の開発も手掛けている。



課長 溝口敏郎 様

- ・自社オリジナルの保湿クリームと歯磨き粉を提案させて頂きました。
- ・ザ・ビジネスモールは数回利用していますが、今回初めて成約しました。
- ・濱協商事様のレスポンスがとても良く、スムーズに商談が進みました。

通常なら出会えない企業同士が地域をこえて即日成約！

買い手(発注者)

有限会社フォース
(大阪商工会議所会員企業)

創業以来一貫して、建造物の耐震補強・改修工事に携わってまいりました。安心・安全な環境の創造を通じて社会の持続的発展に貢献します。



代表取締役 岡村さゆり 様

- ・ 急ぎで探さないといけな
いタイミングだったにもか
かわらず、大変丁寧で
迅速だったので決めさせ
て頂きました。
- ・ 通常であれば出会うこと
がなかった企業様と繋がる
ことが出来たことを大変
うれしく思います。

2020年10月28日「買いたい案件」登録
**栃木から淡路島まで
荷物を運べる大型トラ
ックを探しています**



2020年10月28日提案
(その日のうちに！)

2020年10月28日商談成立
(その日のうちに！)



ザ・ビジネスモール

売り手(受注者)

隼企画株式会社
(東京商工会議所会員企業)

物流に特化した業務を行っており、遠方
の大型車両の輸送等も、独自ネットワー
クにて手配が可能なのが強み。



代表取締役 金子 秀一 様

- ・ 2回目の成約でした。
- ・ 先方様とはスピーディー
に商談が進みました。
- ・ ザ・ビジネスモールを利用
させて頂き、とても良
い経験が出来ました。
- ・ 今後もザ・ビジネスモー
ルを通して末永いお付き
合いを希望しています。

今後は別の案件での連携も検討中です！

買い手(発注者)

株式会社FT・F
(**恵那商工会議所**会員企業)

セラミックス触媒の試作から量産で1部上場企業との取引実績。廃セラミックス、再生プラスチック原料の購入、インド企業の日本での活動をサポートしています。



営業部長 石田誠 様

- ・ 先ずは試験からのスタートとなりましたが、先方様も真摯に対応して下さいました。
- ・ メール・電話・訪問により信頼関係を築きました。
- ・ 今もお付き合いは続いており、別の案件での連携も検討中です。

2020年6月12日「買いたい案件」登録
原料リサイクルをするために不純物を焼き飛ばすための焼成をして頂ける会社様を探しています



提案
(大型の熱処理炉を使用した焼成作業)

2020年7月30日商談成立



ザ・ビジネスモール

売り手(受注者)

宮家興産株式会社
(**神戸商工会議所**会員企業)

創業95年の鋳造品製品の溶断・熱処理・溶接補修及び仕上げ工事・製造業。半導体関係・船舶部品等 様々な部品の補修仕上げ作業の実績があります。



森 良大朗 様

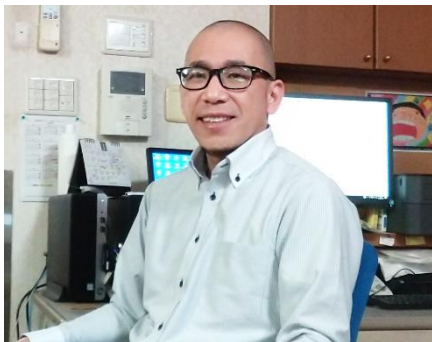
- ・ 最初は弊社のようなニッチな会社がお役に立つのか不安でした。
- ・ 先方も非常に信頼できる方であり弊社からの提案のみならず、弊社のパイプラインを利用しての販路拡大のお手伝いをさせて頂くことで【共生】を実現させたいです。
- ・ 既存取引先のみでは気づくことの出来なかった派生サービスをお客様から提案頂けたり、自社で通常行われていることが他社様から見れば価値ある行動であったりと、気づきが多くなりました。
- ・ 今では新たな販路、新モデルのマーケティングにも使用しています。

ニッチな内容の募集でも成約！

買い手(発注者)

株式会社スズキ
(大阪商工会議所会員企業)

機械工具・塗装用品等の卸売、機械器具設置工事、日用雑貨等の通信販売



次長 高倉 健 様

2020年2月7日「買いたい案件」登録
業界紙に掲載する商品及び
業界向けの商品を募集
します。(自動車・航空
機・機械工具)



提案 (ネジサポーター)

- ・約1000社の顧客を持つ弊社の商流システムを生かした新商品を開拓しておりました。
- ・当初はニッチな内容の募集に対しご提案頂けるか不安でしたが、2回目の募集で商談成立となりました。
- ・特許製品をOEM供給して頂き「困っている人の手助けが出来る製品」として自社製品化できました。
- ・アダプト様と共に、この商品を育てていきたいと考えております。
- ・ザ・ビジネスモールの商談マッチングは、全国の企業様から即座に様々なご提案が頂けます。

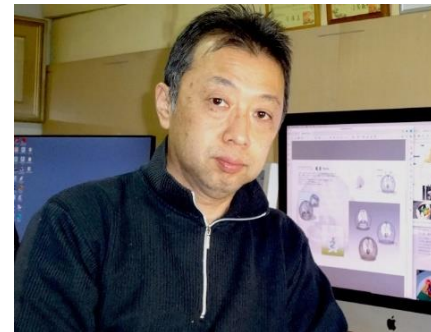
2020年4月商談成立



売り手(受注者)

アダプト
(岡崎商工会議所会員企業)

小さなメーカーを目指しています。オリジナル商品の開発もご相談ください。



代表 戸松真也 様

- ・2回目の提案で成約しました。
- ・当方の製品をOEMという形で取扱商品に加えて頂き、多岐にわたる販売チャンネルにて販売して頂いています。
- ・小さなメーカー故に商流に加われない歯痒さをザ・ビジネスモールで解消して頂きました。初期投資に十分な費用が掛けられない個人事業主やベンチャーにとってとても有難い存在です。

◆地域・業種を超えて商談成立

2019年4月19日 買いたい案件 「小さな袋物が縫製できるところをさがしています。」

買い手

株式会社 絹や（徳島商工会議所会員企業）

代表取締役 山田明弘 様

徳島県徳島市にある創業100年を超えるきもの・工芸品及び和装品の企画・製造販売会社。

立地の制約を受けずに全国から取引先募集できる。
技術的に妥協をしたくない私たちとしては、
選択肢がひろがり、非常にありがたい。

募集



商談成立
2019年9月12日

提案

全業種向けのサイトなので、
アパレルという業界を超えて取引先の範囲が広がる。
これからも技術力をアピールできる案件があれば
どんどん提案していきたい。

株式会社ソウイング杉（岩国商工会議所会員企業）

代表取締役社長 杉本 正康 様

山口県岩国市にある縫製工場。高級アパレルで培った技術を生かし、「縫える物は何でも縫って行こう！」と幅広い分野に対応。

売り手

◆会員限定の安心感、ネットでスピーディに取引先拡大

2018年8月22日 買いたい案件 「国内・海外販売できるMade in Japanの商品を探しています」



買い手

株式会社グローバル・コンストラクション（大阪商工会議所会員企業）

代表取締役 郡 文治 様

建築建材の輸入販売を手がけ、世界各国に有する得意先のネットワークを強みとする。海外からの建築建材以外の問合せにも幅広く対応。

インターネット環境さえあれば、仕事の合間に、
また昼夜問わず利用が可能で、時間を有効に使える。
オンラインでやりとりできるので、商談がスピーディに。

募集



商談続行中

提案

「さまざまな企業が参加する『ザ・商談モール』はビジネスの“仲間”を見つける絶好の場」と語る郡氏。

このモールに参加しているのは商工会議所や商工会の会員に限られていることが、一番の安心感につながっている。

『ザ・商談モール』で、業界外さらには海外へのネットワークを持つ取引先を探し、事業の拡大を目指す。

「化粧用の筆は、非常にニッチな分野で、国内市場は非常に狭い。今回の商談で、あらたにアジア市場へのきっかけが出来るよう、ともに協力していきたい」と語るローゼン氏。



株式会社ウエダ美粧堂（大阪商工会議所会員企業）

国際営業部 部長 ローゼン アダム 様

日本唯一の原毛輸入加工会社。和筆づくりの技法を継承し西欧で培われた精毛技術を採用するなど毛材質に徹底的にこだわった筆づくりを行っている化粧筆工房。OEM、化粧筆・メイクブラシを自社製造販売展開。

売り手

◆日本全国から商材を手軽に探せる

買い手

株式会社Aman-Style（宮崎商工会議所会員企業）

EC1事業部 寺井 祐理恵 様

宮崎県宮崎市のWEB制作会社。自社でもお茶を生産し、またショッピングサイトを運営。

ザ・ビジネスモールのマッチングサービス「ザ・商談モール」を売り手としても買い手としても利用し、数々の商談を成立。意欲的にザ・ビジネスモールを利用。

全国各地のユニークな商材と出会えるのが魅力！

売りたい企業からの提案のため、スムーズかつスピーディに商談を進めやすく、非常に効率が良いです。

自分がこれまで知らなかったような商材との出会いがあり、地域を超えて日本全国の様々な商材や会社さんと接点が持てるので重宝しています。



「商工会議所に入っていれば無料で使えますし、他に利用しているサイトはありません。募集すると、毎回たくさんの提案をいただくので大変ありがたいです。」と語る寺井さん。

2019年5月10日 買いたい案件

「ECサイトにて販売できる商品を探しています。」

2019年8月20日 買いたい案件

「ネットショップで販売する商品を探しています。」

商談成立
2019年5月20日

商談成立
2019年5月15日

ECサイト
売れ筋
No.1に



ふくさ
(八尾商工会議所会員企業)

和紅茶
(大阪商工会議所会員企業)

商談成立
2019年9月13日



酒ふたホルダー
(東京商工会議所会員企業)

◆どこを探してもなかったものが見つかった

買い手

株式会社デザインポケット（大阪商工会議所）

代表取締役 倉橋 幸子 様

大阪・なんばの千日前道具屋筋商店街に位置する食品サンプル会社。

多種多様な食品サンプルを制作販売するだけでなく、観光客や訪日外国人向けに制作体験を毎日開催し、活況を呈している。

プラスチック製の高さ3 c mから5 c mのビールジョッキという非常にニッチな案件でしたが、
京都の企業さんとマッチングすることができました。

来社いただき、丁寧に説明していただき、1万個発注。

どこを探しても無かったので、助かりました。
新商品が誕生して嬉しいです。



新商品
誕生

2016年3月16日 買いたい案件

「プラスチック製の高さ3 c mから5 c mのビールジョッキを探しています。」

 **商談成立**
2016年6月6日

 ザ・ビジネスモール



売り手：京都商工会議所会員企業

初めての企業同士が成約！今後も取引継続予定！

買い手 アーティス（東京商工会議所会員）

- 既存の取引先以外で注文できる場所があればと思い、今回初めてザ・商談モールを利用しました。
- 今回は、少量でのお取引でしたが、今後継続してお願いすることになると思います。こちらに登録して良かったです。

2021年10月1日「買いたい案件」登録

「錫板（5%銅）1. 4mm厚程度の板を探しています」



募集

商談成立

2021年11月18日

提案

錫（すず）板の合金作成及び成型

- これまでも、ザ・商談モールを利用したことはありましたが、売り手としての利用と、成約まで至ったのは初めてでした。
- 何度か対面でのお打合せ及び試作品の提供等による商談を行い商談が成立しました。
- 今後より良い製品の製造を目標に、継続的に協議を行っていく予定です。

売り手 城北冶金工業株式会社（朝霞市商工会会員）

ザ・ビジネスモール



主宰 鮫島 貴子 様

鍛金、彫金を主にオブジェ制作などを行っているほか、ものづくり教室を開催しています。



歯科金属をはじめ、多種多様な合金の作成技術を提供しています。

取締役 宇山 達彦 様

希望の商品以外に定番の商材も提案いただき、 今後の取引が期待できそうです！

買い手 株式会社 つがる屋（弘前商工会議所会員）

- このようなサイトを望んでおりました。商品の仕入れにとっても役立っております。
- 募集していた処分品以外にも、同社の定番商材をご提案いただき、商談成約後、計3回取引を行うことができました。
- その他商談成約した企業とも、複数回取引を行っています。

2021年9月3日「買いたい案件」登録

「食品ロス削減のために賞味切迫品・在庫過剰品を探しています」



商談成立
2021年9月17日



廃棄となっていた海苔の粉や切れ端など

- 5、6年前から商談モールを利用しています。これまではあまり活用できていませんでしたが、昨年5月くらいから、応募できそうなお問い合わせが増えてきました。
- 商談モールは、テレワークをしながらでも全国のお客様にご提案ができ、新しい取り組みの提案もしやすいので、これからも商談プラットフォームとして活用していきたいと思えます。

売り手 株式会社 荒木海苔店（名古屋商工会議所会員）



取締役社長 穴戸 聡 様

全国のスーパー等に、食品やギフトをはじめとした定番品およびお買い得品・処分品を卸売りしています。食品ロス削減に取り組んでおり、在庫過剰品・賞味切迫品なども、委託販売・買取しています。



創業より海苔一筋で90年。現在は、「のり子さんシリーズ」を始めとするギフトやお土産品の製造と販売を開始し好評を得ています。

事務マネージャー 佐藤 真規子 様