

提案が届くのが早く、パートナー探しに便利！

買い手

ENT（大阪商工会議所会員）

- 3年ほど前、営業ツールとして使えるサイトがないか探している中で、ザ・ビジネスモールに登録しました。買い手としての利用は今回が初めてでしたが、無事成約につながりました。
- 10件の提案がありましたが、実績が明示されており、求めているものにぴったり合っていた売り手を選びました。
- 通常のインターネット検索でパートナー探しをするのは大変ですが、ザ・商談モールを使えば、すぐに多くの提案が来るので便利です。

2023年6月14日「買いたい案件」登録

ウェブアプリの障害対応をお願いします。



募集

商談成立
2023年7月1日

提案



買い手事業者開発のウェブアプリの障害対応に
継続的に対応するパートナー

- 昨年10月に開業し、所属の商工会議所のすすめもあって、入会後すぐにザ・ビジネスモールに登録し、今回が初めての商談成立となりました。
- 提案をコンパクトにわかりやすくまとめるなど、相手側に沿った工夫をしたことなどが、成約につながったのだと思います。
- ザ・ビジネスモールは、小規模事業者や個人事業主の登録が多く、自分の求めている規模の取引ができるのでありがたいと思っています。今後もメール等をチェックして、継続的に活用していきたいです。

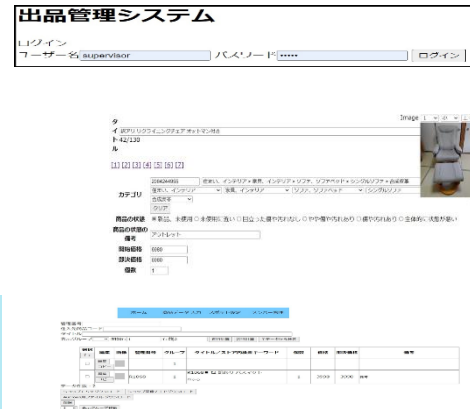
売り手

Webで良くするLabo（奈良商工会議所会員）

コンピュータシステムの開発を
サブスクリプションで提供する
個人事業主。IT導入のためのコ
ンサルティングも行っている。
<https://system-ent.com/home/>

代表
藤本 淳司 様

ネットショップ用のデータを
複数人のグループで作るため
のアプリ 管理画面 ↓



DX・業務改善・IT人材育成
のコンサルタント、Webサ
ービス構築のエンジニアと
して活動する個人事業主
<https://naraweb-labo.com/>

代表
木築 一人 様