

自社商材にベストマッチする案件に応募し、商談成立！

買い手 株式会社オールワズマイト（大阪商工会議所会員）

- 知人に、「新たな仕入れ先開拓に使える」と聞いてから、積極的に活用するようになりました。主に、既存の取引先で対応できない時の仕入れ先開拓や、オンラインショップで取り扱う商材の募集に利用しています。
- 今回は、まずご提案を頂戴した企業の選考を行った後、複数社とZoomでの打合せに進み、デモ版の提供などをいただいてから、最終的に1社に契約を決めました。
- 案件にうまくはまり、価格も非常に導入しやすく良かったです。

代表取締役 中村 元義 様

当社では、企業様のインターネット上でのマーケティング活動全般をサポートしております。その一環・延長で、自社独自ならびに他社と共同でオンラインショップを運営しています。

2021年5月18日 「買いたい案件」登録

「商業施設でのリモート接客システムを探しています」



商談成立
2021年6月11日



お客様とスタッフ間でビデオ通話するシステム

- 提案募集を見て、当社の商材にベストマッチする案件だと思い、すぐに応募しました。
- 催事場にてリモートで化粧品の実演紹介をするための、お客様とビューティアドバイザー（スタッフ）間でビデオ通話するシステムを提供しました。
- ザ・商談モールの利用は今回が初めてでしたが、常にチェックして、提案できる案件があれば、また応募したいと思います。

当社は、介護事業に特化したビデオ通話・ナースコールを開発しているメーカーです。コロナ禍になってから、介護のみならず、オンライン接客でも使われています。



代表取締役 福森 鉄雄 様

売り手 ハッピーベル株式会社（可児商工会議所会員）