

# 価格と納期、技術のバランスが、取引開始の決め手！

買い手

株式会社スズキ（大阪商工会議所会員）

- 取引先である海外の航空機メーカーの日本法人からの依頼で案件を登録しました。海外から輸入すると、納期もコストもかかってしまうものなので、国内生産できる企業を探していました。
- 精度にシビアな基準を求めていたため、応募があるのか心配でしたが、結果として複数の企業からご提案をいただき、価格・納期・加工技術のバランスを考えた結果、弊社・得意先の双方にとって最適な事業者を選びました。
- 一回の案件登録で提案がもらえるザ・商談モールは、リサーチやアポイントの手間が省け、見積りなどの比較もスムーズに行えるのでありがたいです。

2022年2月10日「買いたい案件」登録

「アルミとポリアミドの精密加工を請け負っていただける企業様」



募集

商談成立

2022年3月4日

提案

航空機に搭載されている部品を置くための架台

- これまで、主に国内の家電メーカーと取引を行っていましたが、市場が縮小していく中で、新たな取引先を見つけたい・販路拡大をしたいと思い、ザ・ビジネスモールに登録しました。
- 今回の案件を見て、弊社で対応できるものだと思い応募しました。当初いただいた図面を見て、さらに軽量化・コストダウンできる点があったので、応募に際し、新たな提案を加えました。
- ザ・ビジネスモールでは、自社とは異なる分野の企業情報を見ることが出来るほか、対応できそうな案件に自由に応募できるので、新規取引先を探す上で便利なサービスです。

売り手

株式会社エクセル電子（松山商工会議所会員）

ザ・ビジネスモール



次長 高倉 健 様

機械工具・塗装用品等の卸売、機械器具設置工事、日用雑貨等の通信販売を行っている専門商社。



設計から製造まで一貫して行う電子部品メーカー。接続部品(ジャック・コネクタ)等の開發生産を柱としている。お客様のニーズに合わせた商品開発に強み。

業務管理部 総務経理課長  
近藤 照樹 様